**Title:** Торговый эквайринг: что это такое

**Description:** Торговый эквайринг для ИП и компаний: как подключить, тарифы, преимущества услуги. Можно ли подключить торговый эквайринг без открытия расчетного счета

Торговый эквайринг: что это такое

Торговый эквайринг – это услуга, предоставляемая банками и дающая возможность магазинам, супермаркетам, торговым точкам и т. п. принимать безналичную оплату от покупателей (с их банковских карт). Списание денег с карты происходит через специальные устройства – POS-терминалы.

Торговый эквайринг имеет много преимуществ. Благодаря ему клиенты магазинов получают возможность расплачиваться картами, что гораздо удобнее, чем оплата наличными. А для продавцов это означает простоту и точность расчетов на кассах, приток новых покупателей, т. к. все больше людей предпочитают безналичные платежи и выбирают магазины, где есть такая возможность.

В этой статье расскажем о торговом эквайринге: что это такое, его ключевые преимущества для ИП и компаний, тарифы и возможность подключения услуги без необходимости открытия расчетного счета.

Торговый эквайринг: что это, как подключить

Торговый эквайринг дает возможность проводить безналичные расчеты с покупателями. Клиент магазина использует свою банковскую карту, чтобы оплатить покупку: в момент проведения расчета средства с нее списываются, затем перечисляются продавцу.

Как происходит оплата:

1. Кассир вставляет карту клиента в POS-терминал (в отверстие считывателя чипов) или проводит ею через щель ридера магнитной полосы. При бесконтактном способе оплаты карта подносится к терминалу. Считывается информация с нее. При необходимости клиент вводит свой PIN-код.
2. В процессинговый центр банка-эквайера отправляется заявка на совершение платежа. Карта проверяется – не числится ли она в стоп-листе.
3. Если все в порядке, заявка передается в банк-эмитент карты. Проверяется баланс счета – достаточно ли средств для платежа. Если да, то списывается нужная сумма.
4. Покупатель получает чек. Операция завершена.

Проведение платежа занимает не более 1-2 минут.

Примечание: Есть еще один способ безналичной оплаты при эквайринге – бесконтактный платеж с использованием смартфона с приложениями Apple Pay, Google Pay, Samsung Pay. Для этого POS-терминал и смартфон должны иметь NFC-модуль. Смартфон подносится к терминалу, происходит передача информации в банковскую систему, выполняется платеж.

Торговый эквайринг – как подключить:

1. Изучите тарифы, которые предлагают банки, выберите подходящий вариант.
2. Отправьте заявку на подключение услуги. Это можно сделать, позвонив в справочную службу банка, либо на его сайте. С вами свяжется специалист банка, задаст уточняющие вопросы о вашем бизнесе.
3. Если заявка будет одобрена, следующий шаг – подписание договора. Для этого нужно предоставить в банк пакет документов (паспорт директора организации или индивидуального предпринимателя, идентификационный номер налогоплательщика (ИНН), свидетельство о госрегистрации компании или ИП и др.). В разных банках списки необходимых документов могут отличаться.
4. После заключения договора в ваш магазин приедут специалисты банка, установят POS-терминалы, проинструктируют, как ими пользоваться. И можно принимать безналичные платежи от покупателей.

Терминалы можно купить в специализированном магазине кассового оборудования, арендовать или приобрести в банке.

**Важно!** Иногда торговый эквайринг банки подключают только при условии, что терминалы взяты в аренду либо приобретены у них, и не работают с оборудованием, купленным у сторонних организаций. Либо подключают только определенные модели устройств. Заранее уточняйте это.

Торговый эквайринг для ИП и компаний – его преимущества

Подключение эквайринга выгодно для ИП и компаний – положительно влияет на их имидж, способствует росту лояльности клиентов и увеличению прибыли.

Преимущества торгового эквайринга:

1. Исключается риск приема фальшивых купюр
2. Работа кассира упрощается: не нужно пересчитывать полученные купюры, отсчитывать сдачу, нет риска ошибиться при этом, обслуживание покупателей ускоряется.
3. Сокращаются расходы на проведение инкассации.
4. Рост выручки. Практика показывает, что, расплачиваясь банковскими картами, люди склонны тратить в среднем на 10-30 % больше, чем при расчете наличными деньгами.
5. Приток новых покупателей. Количество людей, предпочитающих безналичную оплату, постоянно растет, и подключение эквайринга способствует тому, чтобы они стали постоянными клиентами магазина. Если карты к оплате не принимаются, теряется часть покупателей – они уходят к конкурентам, у которых такая возможность есть.

Подключив эквайринг, можно сделать торговлю прибыльнее, упростить работу кассиров, избавиться от многих рисков, неизбежных при операциях с наличными деньгами.

Торговый эквайринг: тарифы – от чего зависят

С суммы каждой покупки, оплачиваемой с карты, банк берет себе комиссию (в среднем от 1,5 до 2,5 %) – это плата за торговый эквайринг, его тариф. Он зависит от нескольких факторов:

* Количества подключенных POS-терминалов.
* Карт, которые принимаются к оплате – к какой платежной системе они принадлежат.
* Ежемесячного торгового оборота с одного терминала – чем он выше, тем меньше ставка комиссии. Если оборот ниже нормы, указанной в соглашении, банк может дополнительно брать плату за использование оборудования.
* Наличия у банка своего процессингового центра для осуществления транзакций – если он есть, комиссия ниже, потому что тогда банку не приходится платить сторонней организации за обработку платежей.
* Комиссии, которую банк перечисляет платежной системе.

Если ИП или компания арендует у банка POS терминалы, за это также взимается плата. Хотя некоторые банки предоставляют оборудование бесплатно. Кроме того, нужно ежемесячно платить за обслуживание расчетного счета.

Торговый эквайринг: тарифы – сравнение банков

В разных банках по торговому эквайрингу действуют разные тарифы, но сравнивать нужно не только их, а и другие факторы, влияющие на итоговую стоимость услуги. В банках с маленькой комиссией могут брать большую плату за аренду оборудования. А там, где действуют высокие тарифы, могут бесплатно предоставлять терминалы. Поэтому внимательно изучайте все условия.

 Торговый эквайринг – тарифы

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Банк | Комиссия, % | Условия предоставления терминалов |
| Сбербанк | От 1,6 до 2,5  |  |
| Райффайзенбанк | 1,99  |  |
| МодульБанк | От 1,5   | Покупка (рассрочка на 6 месяцев) либо бесплатная аренда. Покупка: от 16 000 до 27 000 руб.  |
| Промсвязьбанк | От 1,59 |  |
| Точка | 1,3 – 2,3   | Покупка: от 12 000 руб.  |
| Тинькофф-Банк | От 1,59  | Бесплатная аренда |
| Русский Стандарт | 1,8 – 3,5 | Покупка (в т. ч. в рассрочку) либо аренда. Покупка: от 17 600 до 30 000 руб.  |
| МКБ | От 1,65 либо фиксированный платеж 2 500 руб./мес. При обороте от 300 000 руб. ставка рассчитывается индивидуально. |  |
| Альфа-Банк | От 1,9 до 2,1  | Бесплатная аренда |
| МТС Банк | 1,69 от оборота + платеж за обслуживание 1 499 руб./мес. с каждого терминала. Возможен расчет ставки на индивидуальных условиях.  |  |

Указанные тарифы и условия действительны на момент написания статьи. Но они периодически меняются, поэтому точную информацию узнавайте в банке.

Торговый эквайринг без открытия расчетного счета

Чтобы использовать торговый эквайринг, потребуется открыть банковский расчетный счет. Без него подключение этой услуги для ИП и компаний невозможно, т. к. именно на данный счет перечисляются средства, поступающие с карт.

Законом прямо не запрещено перечисление выручки на индивидуальный счет физического лица, но большинство банков не подключают торговый эквайринг без открытия расчетного счета. Те кредитные организации, которые все-таки соглашаются перечислять средства на личный счет физлица, берут высокие комиссии (могут достигать 5-7 %).

Стандартное условие банков при подключении эквайринга – открытие счета именно у них. Если он открыт в другом банке, может взиматься повышенная комиссия. Некоторые банки могут вообще отказаться предоставлять услугу, если ИП или организация не имеют у них расчетного счета.

Подведем итоги. Торговый эквайринг – услуга, которую частный предприниматель или компания могут подключить в банке, чтобы принимать от своих покупателей безналичную оплату. За пользование услугой взимается комиссия.

Торговый эквайринг выгоден для ИП и компаний, т. к. способствует увеличению выручки, росту числа клиентов, упрощает процесс расчета и обслуживания на кассе, избавляет от рисков и сложностей, связанных с наличными платежами.

Чтобы подключить услугу, потребуется открыть расчетный счет в банке-эквайере. Отдельные банки соглашаются обслуживать компании и ИП, у которых счет в другом банке, но обычно берут за это повышенную комиссию. Торговый эквайринг без расчетного счета возможен, но не все банковские организации оказывают такую услугу.