

Что такое финансовый потолок?

И.Алимов

Здравствуйте! С вами на связи Игорь Алимов и добро пожаловать в наше с вами специальное видео, в котором мы поговорим о том, что такое финансовый потолок и откуда он вообще взялся. Вообще достаточно редко можно услышать такое понятие финансовый потолок, хотя он есть у каждого, то есть чтоб вам было понятно, что это такое, я расскажу простую историю.

Если мы с вами возьмем предпринимателя, который зарабатывает 250 тыс. рублей в месяц и оставим его без бизнеса, через пол года он скорее всего он вернет себе тот же уровень дохода и вернет себе тот бизнес, который у него был или построит новый.

Если мы возьмем с вами топ менеджера какого-нибудь Газпрома, который зарабатывает к примеру 80 тыс.рублей в месяц, и возьмем и уволим его с работы. Что будет? Скорее всего он будет до одури рассылать свои резюме в Сибнефть, Роснефть и еще какие то компании для того чтобы вернуть себе примерно ту же позицию, которую он соответственно занимал и тот же уровень дохода.

Если мы с вами возьмем кассиршу из магазина “Магнит” и лишим ее работы, то скорее всего некоторое время она пожалуется подругам, какая тяжелая жизнь. После чего она устроится в какую-нибудь “Пятерочку”, “Копеечку” или какую-то еще сеть и будет зарабатывать аналогичные 12500 рублей в месяц.

Если мы с вами возьмем бездомного, который живет где-то на вокзале в Москве и перебросим его в другой город. То с большей степени вероятности, но вы поняли уже, он пойдет туда же, окажется в том же окружении, будет зарабатывать столько же.

Так вот то, что я сейчас рассказал, это есть по сути делать денежный сценарий, который есть у каждого человека, то есть сколько мы привыкли зарабатывать и как мы привыкли зарабатывать. Так вот как раз-как мы привыкли зарабатывать, это наши денежные сценарии, а сколько мы привыкли зарабатывать-это наш финансовый потолок.

У каждого человека есть свой финансовый потолок, то есть то сколько он на данную секунду с нынешним уровнем мышления, способен зарабатывать. Причем этот финансовый потолок есть абсолютно у каждого человека. Он есть у вас, он есть у меня, он есть у президента, он есть у самых богатых людей мира, у Илона Маска он есть, у Дональда Трампа есть, он есть абсолютно у каждого человека. Потому, что у всех есть

своя психологическая граница того, сколько он на данный момент готов зарабатывать денег.

И поэтому, когда вам говорю я, что вы будете пробивать финансовый потолок, это не значит снимать его, пробив его вы вновь упретесь в какой-то потолок, но он вас может уже больше устраивать. То есть вы можете иметь больше денег для того чтобы спокойно себя чувствовать и решать те задачи, которые есть у вас.

Почему вообще вы оказались на этом вебинаре? Я рискну предположить, скорее всего вы не просто уперлись в финансовый потолок, а вас не устраивает этот уровень. Потому, что например, если у вас финансовый потолок в 5 млн., а при этом ваши расходы составляли бы к примеру миллион, вас бы этот вопрос не сильно волновал.

Зачем? Ведь ваш финансовый потолок выше и вас вполне устраивает ваш нынешний уровень дохода, но если вы сейчас смотрите это видео, значит скорее всего ваша ситуация такова, что ваш уровень расходов и ваш уровень доходов уже прям вот бьются в этот потолок и вы не знаете как его пройти. Так вот этому есть психологическое объяснение.

Дело в том, что финансовый потолок это не то, что связано с вашими действиями, это то, что связано с вашим мышлением. Финансовый потолок сидит в вашей голове. Иначе говоря, вы упираетесь в потолок в тот момент, когда ваше подсознание говорит: "Нет, стоп! Я на это не пойду, я не рискну зарабатывать больше, а даже если рискну, все равно не получится". У вас такое может быть, когда вы уже несколько лет подряд не можете заработать больше например, делаете один проект, зарабатываете к примеру там 70 тыс. рублей, делаете два проекта, зарабатываете 72 тыс. рублей, хотя казалось бы должно быть почему-то 140 тыс. рублей. А оказывается, увы!

Вот финансовый потолок это, когда по какой-то причине вы не можете заработать больше, сколько бы усилий вы не прикладывали. И если в вашей ситуации, в вашей жизни, именно такая ситуация, такой расклад, вы значит уперлись как раз в финансовый потолок.

Но я уверен, что раз вы досмотрели это видео, это точно про вас. И так, давайте сейчас с вами получим небольшую обратную связь. То есть, я хочу узнать про вашу ситуацию и почему для вас важно пробить финансовый потолок. Попрошу вас, прямо сейчас написать комментарий: первое-это откуда вы из какого города; второе-это чем вы занимаетесь, то есть чем вы зарабатываете себе на жизнь; и третье-это почему вам важно пробить финансовый потолок?

Я хочу убедиться, что вам действительно это важно, что вы не просто придете послушать, а что вам важно решить эту проблему и действительно увеличить свой

уровень дохода. Прямо сейчас напишите в комментарий, почему для вас это важно. И так, выполняйте сейчас это маленькое задание и встретимся с вами уже очень скоро. До скорой встречи и удачи!