

Клієнт 1:

Доставка піци

Тема (не заголовок):

Швидка доставка за 29 хвилин

Навіщо?

Показати, що у них найшвидша доставка в місті. Переконати замовляти саме у них

Обсяг:

До 1500 знаків

Виконання

Ми привеземо замовлення, доки ви будете у душі.

Дано:

- голодна сім'я;
- втомлена ти;
- порожній холодильник;
- телефон.

Завдання:

- нагодувати всіх за півгодини.

Розв'язання:

- 1 З'ясовуємо у домочадців їхні побажання щодо піци.

Тривалість 2 хв.

- 2 Беремо телефон, оформляємо замовлення з доставкою.

Ви можете вибрати страву за вашими вподобаннями:

- розмір M, L, XL;
- піцу на білому або червоному соусі;
- з куркою, сальмі, беконом, шинкою, грибами, ананасами, оливками чи будь-якою іншою начинкою на ваш смак;
- овочеві чи сирні варіанти для вегетаріанців;
- з подвійною порцією вашого улюбленого додатку — сиру, оливок чи соусу.

Тривалість 1 хв.

3 Приймаємо душ, перевдягаємося, вибираємо цікавий сімейний фільм.

Тривалість 29 хв.

Результат:

→ всього за 29 хвилин на твоєму столі з'явиться ароматна піца. Щойно з печі до твого дому. Трикутні соковиті шматочки ще обпікають пальці. Ще розплавлений сир і улюблена начинка наповнюють ароматами дім;

→ радісні дітлахи, вдоволений чоловік, спокійна і усміхнена ти.

Хочеш затишного родинного вечора замість танців коло плити? У тебе є всього 29 хв, щоб вирішити як його провести. А про вечерю ми подбаємо.

Для оформлення замовлення скористайтесь спеціальною формою на сайті або зателефонуйте нам.

Клієнт 2:

Сторителлинг. История из жизни.

Тема (не заголовок):

История знакомства владелицы блога с мужем.

Зачем?

Показать читателю, как иногда судьба сама принимает решения за нас. История состоит из двух частей. Задача, заинтересовать читателя, удержать интерес до выхода следующего поста, вовлечь в обсуждение.

Объем:

Согласно лимитов Инстаграм.

Выполнение

Моя серЕальная история знакомства с мужем👫

👤 Раньше я думала, что такие сказочные сюжеты возможны только в кино. Но со мной судьба поиграла в реальной жизни.

Вернемся на (...) лет назад.

В то время бьюти сфера была только моим хобби. Но уже тогда я могла сделать мастерскую укладку или макияж. В один из самых обычных дней меня позвала к себе соседка. Ничего не заподозрив, я взялась за расческу, фен и средства для волос. Но знакомая повела себя довольно странно – долго и пристально она изучала меня взглядом. Так ничего и не поняв, я закончила работу и ушла к себе.

Несколько дней спустя...

Мама неожиданно завела со мной странный разговор.

- Знаешь, у нашей соседки есть подруга. Она ищет девушку для своего брата. Ты у меня умная, красивая, длинноволосая – как раз такая, какой видит этот молодой человек свою будущую жену.

- Ну, и?

- Он видел тебя. Ты ему очень понравилась, и он хотел бы встретиться.

- Не буду я встречаться ни с кем?

- Ты бы хоть попробовала. Что ж ты так категорична? А вдруг он понравится тебе?

Я не хотела огорчать маму и согласилась на эту встречу.

🌸 Первое свидание мы провели в кафе. Посидели не более получаса, и для себя я решила, что оно было и последним.

Как оказалось позже, я поспешила с выводами. Молодой человек был настойчивым и целеустремленным. Близким удалось уговорить меня еще на одну встречу.

💖 Помню каждую минуту нашего второго свидания. Вот, выхожу из подъезда. (имя) разговаривает с кем-то по телефону. Мы встретились взглядами, и мой кавалер спешно прервал беседу. Мне даже показалось, что в его глазах замер восторг.

Спутник пригласил меня прогуляться по городу. Мы о чем-то болтали, как вдруг он сказал:

- У меня есть подарок для тебя.

- Какой еще подарок? Не надо мне ничего.

- И ты даже не хочешь посмотреть что это? Почему? Дай свою руку.

Не знаю, что руководило мной в тот момент, но я послушно протянула руку и парень решительно надел мне на палец красивое аккуратное 💍

Я застыла. В голове не было совершенно никаких мыслей. Я просто онемела от неожиданности и не могла произнести ни слова💭

!?! Интересно, как развивались события дальше? Тогда ожидайте продолжения истории в следующем посте.

Всегда ли уместно ваше «НЕТ»?

😞 Даже если вы сомневаетесь в своем поступке, всегда ли отказ станет лучшим выбором? Об этом я часто задумываюсь, вспоминая ситуацию с моим тогда еще будущим мужем

Итак, снова возвращаемся в прошлое...

💎 Как только колечко оказалось на моем пальце, меня как будто лишили дара речи. Я не смогла больше вымолвить ни слова, не смогла ничего возразить (имя)

Молодой человек проводил меня домой. Я промолчала всю дорогу. Какая-то странная гипнотическая сила овладела мной и вытеснила из моей головы слово «НЕТ».

Мы провстречались еще около года и сыграли свадьбу. Уже (...) лет мы счастливы в браке и воспитываем чудесных детей 👨‍👩‍👧‍👦

💭 Я часто вспоминала тот день и первый подарок от мужа. Что случилось со мной? Почему согласилась на уговоры родителей вопреки собственным желаниям? Почему я не отказалась от кольца? Почему просто молча позволила ситуации поглотить меня? Я настолько безвольная?

✨ И я поняла – есть жизненные обстоятельства, которыми мы можем и даже обязаны руководить. Но есть и судьбоносные моменты, на которые мы повлиять не в силах. Так случилось и в моей жизни.

✨ Судьбе и Всевышнему было угодно, чтобы именно этот молодой человек стал моим мужем. Именно с ним я смогла построить счастливые гармоничные отношения, именно нам было предначертано стать родителями самому очаровательному мальчугану. Ведь где-то сверху чудный малыш ждал самую лучшую семью, которая примет его в этом мире 🧒. Семейю, которая окутает его нежностью, любовью, заботой. Он ждал самую красивую и добрую маму 🧑‍🍼, он ждал самого внимательного и надежного отца 🧑‍👦

🙏 Сегодня я благодарю судьбу за тот день. Ведь главным подарком стало не кольцо, за ним было нечто большее. Главным подарком стала моя счастливая крепкая семья.

👉 А как вы считаете – могут ли в жизни человека случаться судьбоносные события? Всегда ли мы способны контролировать происходящим или порой Вселенная принимает решения за нас?

Клієнт 3:

Виготовлення меблів на замовлення.

Тема (не заголовок):

Виготовлення меблів виключно за індивідуальними проектами.

Навіщо?

Показати переваги виготовлення меблів на замовлення, зокрема ті, які пропонує саме цей виробник.

Обсяг:

Відповідно до лімітів Інстаграм

Виконання

 Ремонт? Переїзд? І ВИ ВЖЕ УЯВЛЯЄТЕ ЯК ВМЕБЛЮЄТЕ СВОЄ ПОМЕШКАННЯ? 

!!Щоб уникнути розчарувань - справу варто довірити професіоналам.

 Чому "БРЕНД"?

☀️ КОЖНЕ ЗАМОВЛЕННЯ АДАПТОВАНО ПІД КЛІЄНТА. ☀️ Розробка проекту відбувається за активної участі замовника, процес виготовлення починається лише після остаточного його погодження. Втілення у реальність побажань клієнта та максимально ефективне використання кожного сантиметра площі - головні завдання дизайнера.

☀️ ВИКОРИСТАННЯ МАТЕРІАЛІВ ТА ФУРНІТУРИ ЛИШЕ ПЕРЕВІРЕНИХ ВИРОБНИКІВ. ☀️ В процесі створення меблів вашої мрії використовуємо продукцію Egger, KiTon, Blum, GTV, ALVIC. Якість сировини однаково важлива і для елітних гарнітурів, так і для бюджетних варіантів.

☀️ ВАРТІСТЬ ПРОДУКЦІЇ. ☀️ Ніяких прихованих доплат ні за роботу розробника, ні за доставку замовлення, ні за збір конструкцій на об'єкті. Озвучена ціна проекту є остаточною.

☀️ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЬ ТА ГАРАНТІЇ. ☀️ Дотримання термінів - налаштування "по замовчуванню". Гарантійне та післягарантійне обслуговування замовлень - впевненість клієнта у якості послуг.

 Мрії збуваються...

Клієнт 4:

Статті для Телеграм-каналу. Бізнес. Рекрутинг.

ТОП-5 запитань, відповіді на які потрібно знати, щоб побудувати успішний бізнес.

У вас з'явилася геніальна бізнес-ідея, яка ладна стати прибутковим проєктом? Або ж ви вже розвиваєте власну справу і шукаєте варіанти для її масштабування?

У кожному з цих випадків необхідно розуміти глибинні болі та потреби споживача. Продавець, який задовольняє такі запити аудиторії, зможе розраховувати на постійний притік клієнтів.

Перш, ніж запускати будь-який проєкт, проанкетуйте своїх реальних/потенційних клієнтів. Сформууйте основний запит, з яким ви ідете до аудиторії. Якщо продукт зовсім новий, вам потрібно дізнатися, яка реальна проблема споживача. Для уже діючого бізнесу слід дізнатися, чи існує насправді такий запит або як можна покращити (полегшити) вирішення проблеми.

Вам потрібно отримати чесні відповіді, тому не дозволяйте опитуваному занудьгувати чи почувати себе ніяково. Підготуйте анкету заздалегідь та продумайте перелік необхідних уточнюючих запитань. Готовий опитувальник може виглядати наступним чином:

- 1) Розкажіть про ваш останній досвід використання продукту/послуги.
- 2) З якими найбільшими незручностями довелось зіткнутися? / Що виявилось найважчим?
- 3) Чому це було для вас некомфортним?
- 4) Як ви шукали вирішення цієї проблеми, і які варіанти знайшли на сьогоднішній день?
- 5) Чому існуюче рішення вас не влаштовує?

Щоб отримати максимально відверті відповіді, подбайте про комфортну атмосферу для анкетованої особи. Не підганяйте її і не намагайтеся підказати. Дозвольте подумати, не бійтеся незручних пауз. Лише після того, як людина закінчить свою думку повністю, ставте їй уточнюючі запитання.

Корисний лайфхак – метод кількох «чому?»:

- Я не отримала належних результатів у вивченні англійської в минулому.
- Чому?

- Тому що я не змогла продивитися належним чином усі матеріали.
- Чому вам це не вдалося?
- Тому що у мене не було на це часу.
- Чому у вас не знайшлося часу на деякі матеріали?
- Тому що онлайн-зустрічі проводилися у незручний час і не мали запису.
- Чому ці етери були для вас важливими?
- Тому що там розглядалися найпоширеніші помилки учнів.

Такий підхід допомагає дістатися глибинних проблем і побачити шляхи їх подолання. Приміром, додаючи запис онлайн-зустрічей до матеріалів курсу, їх власники допомогли б студентам отримати кращий результат.

Завданням опитування є отримання чесних розгорнутих відповідей. Інколи вони можуть руйнувати картинку, яку ви, запалені ідеєю, намалювали у своїй голові. Але розуміємо, що відкоригувати план на етапі його створення значно легше ніж тоді, коли процес вже запущено.

Ефективна команда. Чому керівники часто обирають «не тих» людей?

Уявімо ситуацію: ви будуєте або розширюєте компанію – вам необхідно підібрати працівників. У вас є перелік незаповнених посад і бажання знайти компетентних людей для виконання певних функцій. Але чи є розуміння які конкретно завдання постануть перед особою?

Поглянемо як це відбувається найчастіше.

Ви збираєте команду, а далі беретеся за формування стратегії розвитку бізнесу. Спочатку окреслюєте свою основну ціль, визначаєте шляхи та етапи її досягнення. Кожен з процесів має свою проміжну мету (підціль). Кожен працівник відповідає за окремий процес, і, щоб впоратися з покладеними на нього завданнями, повинен володіти певними знаннями, вміннями і особистими якостями. Але раптом виявляється, що окремі працівники недостатньо компетентні в деяких питаннях, хтось не знаходить спільних точок дотику з колегами, а в когось взагалі погляди на шляхи досягнення цілей компанії розбігаються з вашими.

Як це повинно працювати?

Спочатку будуємо маркетинговий план. Чим детальнішим він буде, тим краще. Визначаємо головне завдання, подрібнюємо його на підціль. Їх в свою чергу можна також деталізувати. Тепер вже стає значно зрозуміліше які саме люди зможуть впоратися із конкретними обов'язками. Ми маємо розуміння того, які навички претендентів на посаду для нас важливі, а які стають другорядними. Більше того, вже

на етапі співбесіди ми можемо окреслити людині перелік задач, які їй потрібно буде розв'язати. Маємо значно більше шансів обрати зацікавленого і продуктивного працівника.

А тепер трішки лірики.

Після усіх цих клопотів можна й відпочити. Нумо збирати валізу. Тільки що ж маємо туди покласти? Трекінгові кросівки і туристичне спорядження? Чи може сноуборд і лижний костюм? Чи все ж купальник та крем для засмаги? Як зрозуміти?

Точно! Спочатку ж варто розібратися в собі чого ми хочемо. Далі придбати квиток. Дізнатися більше про місце, куди ми вирушаємо, про погодні умови на заплановані дні. От, тепер вже зрозуміло що потрібно пакувати до валізи.

Паралель знайшли?

Клієнт 5:

Чому варто обрати житло у передмісті?

Тема (не заголовок):

Підбір житла в передмісті.

Навіщо?

Ріелторська агенція. Пост для тієї ЦА, яку може зацікавити квартира або будинок в околицях міста. Показати переваги життя за містом.

Обсяг:

Відповідно до лімітів Інстаграм

Виконання

Житло у передмісті. ТОП-5 переваг.

Чи то розширення наявної житлової площі, чи то відокремлення молодшої сім'ї, чи переїзд в інше місто – так чи інакше з пошуком нового житла стикатися доводилося майже всім. В останні роки спостерігається тенденція до зростання попиту на житло за межами мегаполісів. І для того є свої причини.

ВАРТІСТЬ НЕРУХОМОСТІ. Як би це не було банально, але ціна – одна з домінуючих переваг придбання помешкання в передмісті. За рахунок меншої вартості земельних ділянок під забудову та простішого процесу виготовлення дозвільної документації замовникам вдається знизити собівартість будівництва нерухомості.

ВИБІР. Окрім можливості обирати помешкання по класу (від преміум варіантів до економ), існує значно більше різних пропозицій по типу забудови: квартири, пент-хауси, котеджі тощо.

ЕКОЛОГІЯ. За площами озеленення приміські території значно виграють у центральних частин великих міст. Це дозволяє навіть при незначному віддаленні від осередків загазованості відчувати різницю в чистоті повітря.

ВАРТІСТЬ ПРОЖИВАННЯ. Доволі часто в населених пунктах, що прилягають до мегаполісу вартість комунальних послуг може виявитися дещо нижчою. Меншою ціною може потішити продуктивний кошик, а також товари першої необхідності. Більше того, власники приватних будинків часто облаштовують присадибні ділянки.

КОМФОРТ. Щільність населення у передмісті значно нижча, ніж у центрі міста, що притягує любителів розміреного спокійного способу життя. Приязні стосунки із сусідами, спільні дружні посиденьки, відсутність поспіху і метушні – найкраща атмосфера для любителів спокійного сімейного способу життя.

Вибір житла завжди супроводжується великою кількістю нюансів – від врахування фінансових можливостей покупця до його темпераменту, інтересів, вподобань. Ріелтори нашої компанії орієнтовані на індивідуальну роботу з клієнтом, що дозволяє підібрати найкраще помешкання для кожного випадку.

Хочете придбати зручне житло і водночас убезпечити себе від непорозумінь та неприємностей? Звертайтеся.

Клієнт 6:

Приватний дитячий садок, школа розвитку

ДОПИС 1



Міні-садок у Горохові — ваші дітлахи заслуговують на веселе та цікаве дитинство



Ми знаємо, що багато батьків міста та прилеглих територій не можуть дочекатися відкриття садочків. Здавалося б не все так просто у сучасних реаліях, але ми знайшли вихід 👍

Послуга "Happy мама" від Happy Kids — це:



Перш за все безпека. Кімнати для занять облаштовані в укрітті. При цьому, у нас просторо, світло та затишно.



Вихователі з досвідом. Підхід до кожної дитини — головне правило колективу.

☀️ Тематичні дні та розвиваючі заняття. Ми не просто наглядаємо за дітками, доки батьки вирішують свої справи. Ми разом пізнаємо світ. Через гру, через творчість, через веселощі. Ваш малюк точно не нудьгуватиме десь в куточку.

👤 Заняття з логопедом, психологом, уроки англійської. Кожна дитинка — індивідуальність і талант. Наше завдання — допомогти їй знайти себе, стати впевненою і самостійною.

🔔 Ми чекаємо на вас з понеділка по п'ятницю
🕒 з 9:00 до 13:00

💰 Вартість послуги 800 грн за тиждень.

Це всього 160 грн в день. За цю суму не придбаєш і кілограма ковбаси чи солодощів. А ваш малюк отримає 4 години веселого і корисного дозвілля 🐱 При цьому мама матиме вдосталь часу на власні справи чи просто спокійний відпочинок 🧘👤

📺 З усіма запитаннями та уточненнями звертайтеся в приватні повідомлення або за телефоном 096 022 58 60 📞

✅ Швидше бронюйте місце у міні-садку для своєї дитини ✅

ДОПИС 2

"Ми хочемо прийти до вас, але нам задорого".

Питання ціни та оплат у нас виникає найчастіше (думаємо не лиш у нас 😊).

Що ж, давайте підемо від зворотнього 🤔

? Чому ви хочете, щоб ваша дитина відвідувала наші групи? Адже ж можна самостійно займатися дома 🙋 Або попросити подружку/родичку/бабусю посидіти з малюком, доки батьки вирішуватимуть свої справи.

"Нууу... не зовсім так. Я хочу результат. А за домашніми справами не вистачає часу. Та й не вистачає в мене знань і вміння зацікавити дитину. А про логопедію, англійську, психологію взагалі мовчу 🙋" — ось відповідь.

👉 Отож бо, коли ми щось купуємо — ми платимо за результат. В нашому випадку, щоб створити для діток найкращі умови, ми

♥️ обираємо найкращих педагогів та вихователів, які вкладалися (і досі вкладаються) в свій розвиток та навчання, тому заслуговують на гідну зарплатню;

💙 орендуємо приміщення, при цьому шукаємо безпечні і комфортні в сучасних умовах варіанти;

💛 облаштовуємо це приміщення, дбаємо про чистоту і затишок;

💜 забезпечуємо діток розхідними матеріалами;

💛 оплачуємо комунальні послуги (варто врахувати, що тарифи для підприємств дещо інші, ніж для населення);
💚 сплачуємо податки на користь держави.

👉 І це лише фінансові витрати. А як же ж увага, турбота, підтримка, якою вихователі діляться з дітками? Вони безцінні 😊

Хіба може бути щось дорожчим, ніж захоплення сина чи доньки від першої власноруч зробленої аплікації ☀️? Ніж гордість від врешті вимовлених "р" чи "щ" 🐸? Ніж впевненість малюка в тому, що ви точно поїдете подорожувати світом, і він вам не дасть пропасти зі своїми знаннями англійської 🌐

Ви згодні? Гайда в коментарі, нам дуже цікава ваша думка.

А усіх, хто більше не сумнівається, чекаємо на запис в діректі або за номером телефону 096 022 58 60 ➡️ 📞

ДОПИС 3

Системи оплат в Happy Kids 🇺🇦

Ми вагалися між різними варіантами і обрали найоптимальніший. Не лише для нас, а й для батьків та (головне!) діток 🐱. Зупинилися на потижневих оплатах для міні-садочку та місячному абонементі для тематичних груп.

Чому ми не практикуємо перенесення оплат в разі пропусків?

Така система стимулює батьків до того, аби дітки не пропускали занять. При цьому відвідувачі садочку можуть відкоригувати свої витрати у разі хвороби чи родинних планів 🙌

Ми дбаємо про те, щоб дітлахи отримували якісні знання та всебічний розвиток.
Регулярне відвідування Happy Kids:

- ☀️ формує в діток дисциплінованість та організованість;
- ☀️ сприяє соціальній адаптації, вчить учнів взаємодіяти в колективі, домовлятися;
- ☀️ дозволяє закріпити отримані знання, краще засвоїти нові, адже усі заняття логічно взаємопов'язані.

Дитина, котра рідко приходить в групу, кожного разу отримує новий стрес. Адже решту діток краще знайомі між собою, мають більше спільних інтересів, більше навичок з попередніх занять.

Окрім того, не слід забувати і про роботу персоналу.

💙 Педагог однаково приходить на урок (чи до 3-4 малюків, чи до 7), однаково наполегливо готується і ділиться своєю енергією з дітьми.

💛 Ми в будь-якому разі оплачуємо податки, оренду приміщення, вмикаємо освітлення, опалюємо кімнати і тому подібне.

Все ще маєте сумніви чи запитання? Пишіть у приват  або телефонуйте 096 022 58 60 

Чекаємо усіх діток на наших веселих та пізнавальних заняттях 😊