

Виртуальный рынок Люблино

Новый канал оптовых продаж для производителей и крупных импортеров одежды, обуви и аксессуаров

Продолжайте продавать онлайн даже когда ваша точка на рынке
недоступна для покупателей

- Только оптовые продажи
- Запуск интернет-магазина за 30 минут
- Расширение географии продаж
- Продажи даже при форс-мажорах

Зарегистрироваться

Проконсультироваться

Если вы уже имеет опыт в оптовых продажах “вживую”, то наверняка задавались вопросами:

- Как продолжать торговлю, когда ваши точки не доступны покупателям?
- Как сделать так, чтобы клиенты могли легко вас найти?
- Как найти и привлечь больше клиентов?
- Как уже начать продавать в Интернет?

Что поможет сделать бизнес более прибыльным и простым?

У вас есть 2 пути:

Оставить все как есть и дальше решать проблемы наскоком

... или стать частью нового сообщества в Интернет и закрыть все вопросы одним универсальным решением.

MASSCLO.RU - новый торговый портал для оптовых продавцов и производителей одежды, обуви и аксессуаров

Виртуальное Люблино MASSCLO.RU -
новый путь развития

Решайте свои бизнес-задачи в одном месте

Не нужно создавать свой сайт Каждому пользователь может создать свой сайт всего за 30 минут. И сэкономить от 100 тыс. рублей на разработку и рекламу	
	Привлекайте новых клиентов Разместите все свои товары на портале и они мгновенно будут доступны миллионам предпринимателей со всех уголков России: от Калининграда до Владивостока
Доступность для каждого Клиенты легко найдут ваши контакты в любое время. Ваши продажи теперь не зависят от форс-мажоров, погодных условий и карантинов.	

	Подготовьтесь заранее Все больше сфер уверенно переходят в Интернет. Успейте сегодня быть в числе тех, кто уже пользуется всеми преимуществами электронной торговли
Удобство управления и сервис На портал легко добавлять новые товары, устраивать акции и специальные предложения. Оказывайте комплексные услуги - продавайте товары партнеров	
	Спец. программа по статистике Управляйте продажами с помощью статистических данных. Анализируйте какие товары чаще просматривают, покупают, какие не пользуются интересом

Зарегистрироваться

4 шага для начала пользования

Чтобы начать продавать на портале, нужно:

- 1) Зарегистрироваться на портале
- 2) Заполнить личные данные
- 3) Указать условия доставки
- 4) Внести товар

Если у вас возникли вопросы или сложности с каким-либо из пунктов, обратитесь в нашу службу поддержки, мы поможем:

Проконсультироваться

Почему мы решили создать портал?

Мы являемся производителем футболок. Свою продукцию реализовываем на рынке Люблино.

Когда началась пандемия COVID-19 и все точки закрыли, мы не знали как торговать.

Спрос на одежду был, но не было единого места для всех арендаторов и владельцев магазинов на рынке.

Некоторые клиенты писали нам в соц. сети и мессенджеры. Когда им нужны были смежные товары, например, кроссовки, то приходилось искать контакты владельцев и этих магазинов.

Это был хаос и “каша”.

Поэтому мы решили создать единую платформу для всех продавцов

Где каждый клиент смог бы без проблем найти нужные ему товары и контакты продавцов. А продавцы, продолжать кормить свои семьи.

Начните продавать прямой сейчас

Заполните форму, подтвердите e-mail и зарегистрируйтесь на портале

Пользование совершенно бесплатное

Email	
Ваше имя	
Телефон	

Зарегистрироваться

FAQ

1. Сколько это стоит?

Мы не берем никаких плат за пользования порталом. Абон. платы нет. В ближайшем будущем предложим дополнительных платные услуги. Заказывать их или нет, решать вам.

2. Какие товары можно продавать на портале?

На портале продаются только одежда, обувь и аксессуары (сумки, ремни, бижутерия и пр.)

3. Как осуществляется оплата товара?

Все денежные расчеты между продавцами и Покупателям осуществляются напрямую. Мы в этом не участвуем.

4. Кто доставляет товар?

Доставка товара осуществляется по договоренности между Продавцом и Покупателем: самовывоз со склада Продавца или доставка до склада Покупателя. Мы доставкой не занимаемся.

5. Кто может быть поставщиком на портале?

Продавать на портале может любой, кто занимается оптовой продажей: ООО, ИП, владельцы торговых марок и прочее. В личном кабинете предусмотрены поля для внесения этих данных, но это не обязательно.