

✦ sparkolio

ПРОСУВАННЯ СТУДІЇ ПІЛАТЕСУ В ОНЛАЙНІ

swipe →

КЕЙС СПОРТИВНОЇ СТУДІЇ, ЯКА СПОЧАТКУ
РОЗІБРАЛАСЬ, ЩО ПРАЦЮЄ, А ЩО НІ

СИТУАЦІЯ НА СТАРТІ

... У вівторок **повна зала**, у п'ятницю — **дві людини**. Після активних атак — **взагалі тиша**

... Запис — **хто де напише**. Viber, Instagram, Telegram, повідомлення на фото з розкладом. **Я гублюсь**, кого вже записала, кого ще ні

... Про реформери **питають**, але це як просто балачки. Ніхто не каже: 'я точно хочу' — і **я не знаю**, чи реально запускати

... **Ціни на все ростуть**. Витрат більше. А я тільки й роблю, що латаю дірки й скасовую групи

... Мені **страшно щось змінювати**. Бо відчуття, що все ще якимось **тримається** — **але на соплях**.

📌 **Втомлююсь** — більше, ніж заробляю.

РІШЕННЯ 1: ТЕСТ ЗАМІСТЬ ІНВЕСТИЦІЙ

❌ Не вкладали **5 000€** "на авось"

✅ Взяли **5 реформерів на місяць в оренду**, щоб протестувати напрям по-справжньому

- Проаналізували ніші та ціни в інших студіях
- Винесли реформери в **окремий блок розкладу**
- Запис — **тільки через форму з передоплатою**
- **Вартість тесту: 600€** замість 5 000€

📌 **Попит підтвердився**

📌 **Без панічних рішень**

📌 Наступний крок — **такий самий тест на hot mat пілатес групи**

РІШЕННЯ 2: ПОРЯДОК БЕЗ КУПІВЛІ CRM

❌ **Не впроваджували складну CRM**, яка потребує навчання і підписки

✅ **Зробили Google-таблицю з авто-заповненням** і аналітикою по заповненості, напрямках і часу

- Клієнти **записуються через форму** — це займає 10 секунд
- Уся **інформація падає в таблицю автоматично**
- **Слоти позначені кольором**: повні / провисають / критично порожні
- **Додали дашборд** з графіками — по заповненості, напрямках, часу

📌 **Запис автоматичний**, не в месенджерах

📌 **З'явився 1 вільний вечір і півдня** вихідного щотижня

РІШЕННЯ 3: ЗМІНИЛИ РОЗКЛАД

❌ **Не тримались за кожен слот** "бо хтось колись ходив"

✅ **Прибрали** ранкові **групи, які** регулярно **не набирались**

✅ **Додали** вечірній пілатес на 21:00 вт/чт - **найсильніший напрям** у зручний час

📌 **Клієнти не зникли** — просто перейшли у зручніший слот

📌 Замість напівпорожніх груп — **стабільне заповнення**

📌 **Розклад став і логічним, і прибутковим**

РІШЕННЯ 4: СТРУКТУРУВАЛИ ІНДИВІДУАЛЬНІ ЗАНЯТТЯ

❌ Раніше індивідуалки були “по запиту” — раз на місяць, без системи

✅ Додали **2 чіткі слоти під індивіди у розкладі**

✅ Тренери отримали просту інструкцію, кому й коли пропонувати

✅ У таблиці є окрема вкладка для трекінгу: хто веде, коли, за скільки

📌 З одного оголошення — повний запис. А раніше це навіть не планувалось.

📌 Регулярний дохід без перенавантаження груп

📌 Тренери діють, а не чекають результати реклами в інстаграмі

РІШЕННЯ 5: ПРОСТИЙ ФІНАНСОВИЙ ОБЛІК

❌ Більше не “десь у голові” і “плюс-мінус”

✅ У таблиці все розкладено по напрямках і днях

- кожен напрям окремо: пілатес, джамп, 1:1, реформери
- видно, що дає гроші, а що просто займає час
- правило: якщо слот 3 тижні не набирається - переглядаємо або прибираємо

📌 **Стало ясно, де прибуток, а де втрата**

📌 **Рішення** більше не “на інтуїції”, а **на фактах**

📌 Власниця бачить **реальні цифри**

ЩО ЦЕ ДАЛО

- ✦ Стало **видно, що заробляє**, а що просто забирає ресурс
- ✦ **Індивідуалки** стали стабільним джерелом доходу
- ✦ **Розклад** - не навантаження, а інструмент ефективності
- ✦ З'явився **чіткий принцип прийняття рішень**
- ✦ З "реагую" - в "керую"
- Все це - результат стратегічної сесії з супроводом (формат light): рішення не зависли в повітрі, а були впроваджені й дали результат

👉 Якщо **бізнес працює, але тебе виснажує**

👉 Якщо **не ясно, куди рухатись** — і чи взагалі варто

✎ Напиши мені в особисті. Ми не будемо “мотиваційно шукати ресурс”

🧘 Ми подивимось, що є, і **з чого почати реальні зміни**