

Здравствуйте!

С вами на связи Игорь Алимов. И добро пожаловать в наше с вами специальное видео, в котором мы поговорим о том, что такое финансовый потолок и откуда он вообще взялся. Вообще, достаточно редко услышать такое понятие “финансовый потолок” хотя он есть у каждого. То есть, чтобы вам было понятно, что это такое, расскажу простую историю.

Если мы с вами возьмем предпринимателя, который зарабатывает 250 тысяч рублей в месяц и оставим его без бизнеса, через полгода скорее всего он вернет себе тот же уровень дохода, и вернет себе тот бизнес, который у него был, или построит новый. Если мы возьмем с вами топ-менеджера, какогонибудь “Газпрома”, который зарабатывает к примеру 80 тыс. рублей в месяц и возьмем и уволим его с его работы, то он скорее всего до одури будет рассылать свои резюме в “Сибнефть”, “Роснефть” и еще какие-то компании для того, чтобы вернуть себе примерно ту же позицию, которую он соответственно занимал и тот же уровень дохода.

Если мы с вами возьмем кассиршу из магазина “Магнит” и лишим ее работы, то скорее всего, некоторое время она пожалуется подругам, какая тяжелая жизнь, после чего она устроится в какую-нибудь “Пятерочку”, “Копеечку” или какую-то еще сеть, и будет зарабатывать аналогичные 12500 рублей в месяц. Если мы возьмем бездомного, который живет где-то на вокзале в Москве, и перебросим его в другой город, то в большей степени вероятности, но вы уже поняли, он пойдет туда же, в то же окружение, будет зарабатывать столько же.

Так вот, то что я сейчас рассказал, и есть по сути денежный сценарий, который есть у каждого человека. То есть, сколько мы привыкли зарабатывать, и как привыкли зарабатывать, это наш денежный сценарий, а сколько мы привыкли зарабатывать это наш финансовый потолок.

У каждого человека есть свой финансовый потолок, то есть, то, сколько он на данную секунду с нынешним уровнем мышления способен зарабатывать. Причем этот финансовый потолок есть абсолютно у каждого человека. Он есть у вас, он есть у меня, у президента, он есть у самых богатых людей мира. Он есть у Дональда Трампа, он есть абсолютно у каждого человека, потому что у всех есть своя психологическая граница того, сколько он на данный момент готов зарабатывать денег.

И поэтому, когда вам говорю я, что вы будете пробивать финансовый потолок, это не значит снимать его. Пробив его, вы вновь упретесь в какой-то потолок, но он вас может уже больше устраивать, то есть вы можете иметь больше денег для того, чтобы спокойно себя чувствовать. И задачи, которые у вас, почему вообще вы оказались на этом вебинаре, я рискну предположить, скорее всего вы не просто уперлись в финансовый потолок, а вас не устраивает этот уровень.

Потому что, например если у вас финансовый потолок 5 миллионов, а при этом ваши расходы составляли бы к примеру миллион, вас бы этот вопрос не сильно волновал.

Зачем? Ведь ваш финансовый потолок выше и вас вполне устраивает ваш нынешний уровень дохода.

Но, если вы сейчас смотрите это видео, значит скорее всего ваша ситуация такова, что ваш уровень расходов и ваш уровень доходов уже прям вот бьются в этот потолок и вы не знаете как его пройти. Так вот, этому есть психологическое объяснение вашим действиям. Это то, что связано с вашим мышлением. Дело в том, что финансовый потолок сидит в вашей голове. Иначе говоря, вы упираетесь в потолок в тот момент, когда ваше подсознание говорит: Нет. Стоп. Я на это не пойду. Я не рискну зарабатывать больше, а даже если рискну все равно не получится. У вас так может быть когда вы уже несколько лет подряд не можете заработать больше, например делаете один проект, зарабатываете к примеру 70 000 рублей, делаете два проекта зарабатываете 72 тысячи рублей, хотя казалось бы должно быть почему-то 140.

А оказывается, увы, вот финансовый потолок. Это когда вы, по какой-то причине не можете заработать больше, сколько бы усилий вы не прикладывали. И, если в вашей ситуации, в вашей жизни именно такая ситуация, такой расклад, вы значит уперлись как раз в финансовый потолок.

Но, я уверен что раз вы досмотрели это видео, это точно про вас.

Итак, давайте сейчас с вами получим небольшую обратную связь. То есть, я хочу узнать про вашу ситуацию и почему для вас важно пробить финансовый потолок. Попрошу сейчас на комментарий.

- 1) Из какого вы города;
- 2) Чем вы занимаетесь;
- 3) Почему вам важно пробить финансовый потолок.

Я хочу убедиться, что вам действительно это важно, что вы не просто придете послушать, а что вам важно решить эту проблему и действительно увеличить свой уровень дохода прямо сейчас. Напишите в комментарии, почему для вас это важно и так выполняйте сейчас это маленькое задание и встретимся с вами уже очень скоро.

До скорой встречи!!