

Инвестиционное предложение

30 января 2017 г.

Продажа части пакета информационно-торговой сети интернет-порталов и совместное развитие



Следите ли Вы за финансовыми новостями?
Развитая сеть может принести миллиарды.

Naspers получил контроль над Avito за \$1,2 млрд
Южноафриканский инвестор надеется на рост российского рынка электронной коммерции

<http://www.vedomosti.ru/technology/articles/2015/10/23/614073-naspers-avito>

19 сентября 2014 года рыночная стоимость Alibaba составляет \$231 млрд

https://ru.wikipedia.org/wiki/Alibaba_Group

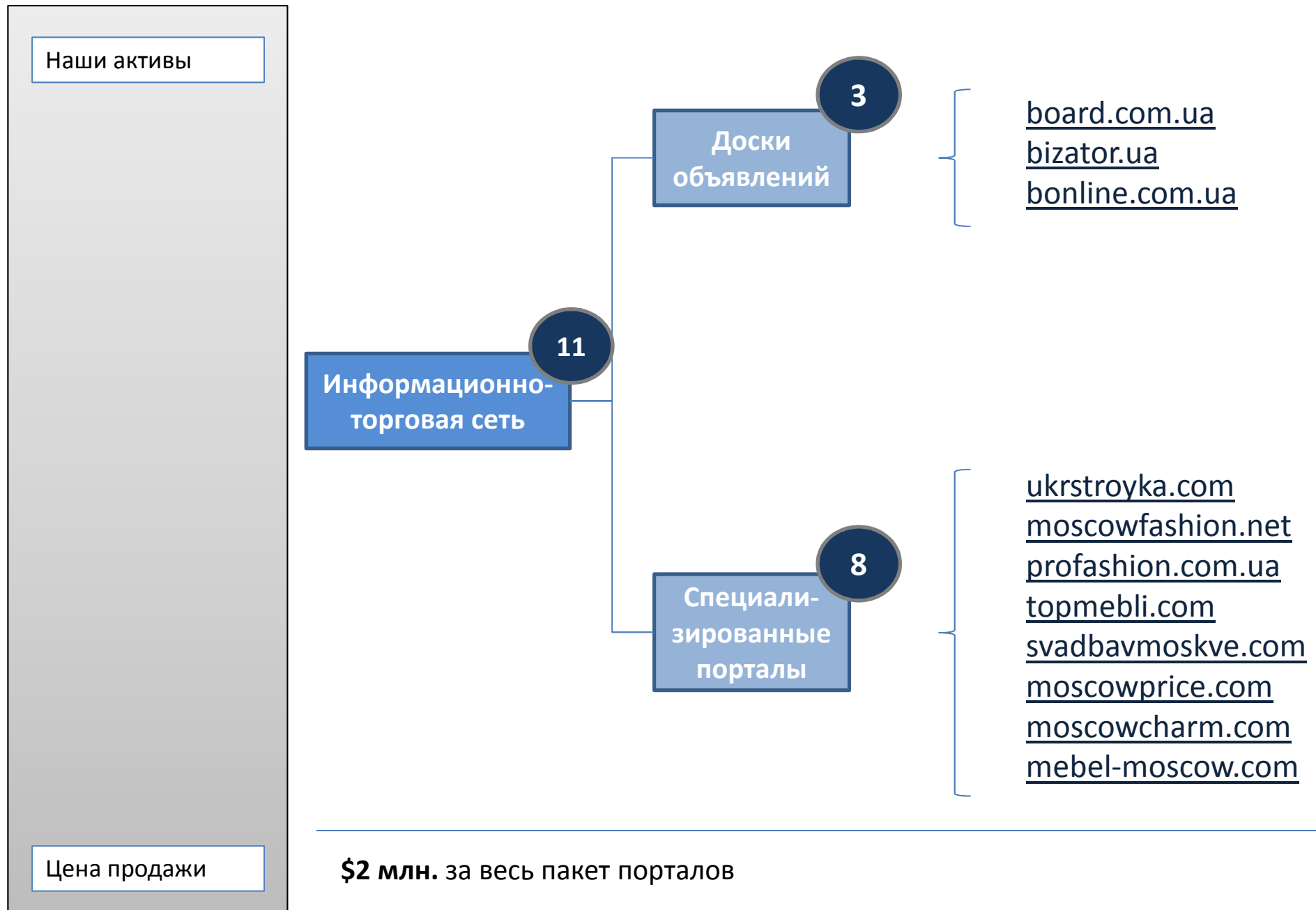
Naspers заплатил за сервис объявлений Slando \$29 млн

<http://ain.ua/naspers-zaplatil-za-slando-29-millionov-dollarov>



Мы предлагаем Вам, вложив относительно ограниченные средства, тоже стать автором подобной сделки

Наши активы



Почему мы обратились в Naspers

Как мы понимаем
стратегию Naspers

Пункт стратегии Naspers

Наш вывод

- | | | |
|---|--|--|
| 1 | Naspers фокусируется на приобретении динамичных растущих платформ | Все наши основные проекты имеют положительную динамику и перспективы роста |
| 2 | Naspers фокусируется на рынках с высоким ростом интернет-пользователей. | Украинский рынок находится только на начальной стадии роста и имеет огромный потенциал |
| 3 | Naspers находит перспективные модели и быстро развивает их | По нашему мнению опыт Naspers может помочь нам сформировать такую модель |
| 4 | Naspers делает стратегическую ставку на развивающиеся платформы, которые могут получить вторую волну роста | Мы имеем ряд опций, которые могут многократно ускорить рост |
| 5 | Naspers стремится стать наиболее желательным партнером для успешных бизнесов на быстрорастущих рынках | Мы представляем друг для друга взаимный интерес |

Наша стратегия

О нас
(основные
положения)

*У нас есть 3
талантливых и
амбициозных
команды
(в Киеве, Харькове
и Кривом Роге)*

Наше
предложение

- Несмотря на то, что мы являемся небольшой компанией, мы занимаем заметный сегмент на рынке.
 - Мы имеем 3 доски объявлений и ряд специализированных порталов.
 - Мы не рискуем. Реализуем только те проекты, которые обеспечивают плавный рост за счет минимальных вложений.
 - Наше развитие финансировалось только из наших прибылей.
 - Мы используем возможности по достижению **синергии** за счет объединения наших ресурсов в единую сеть.
 - Все наши ресурсы имеют потенциал развития, позволяющий многократно увеличить их показатели и занять лидирующие позиции по региону (Украина, Россия).
 - Реализация опций развития требует вложений.
 - Эти вложения носят отчасти венчурный характер, поэтому мы лишь частично готовы финансировать их из текущей прибыли.
 - Мы заинтересованы в сотрудничестве с крупным инвестором, готовым развивать наш бизнес и зарабатывать совместно с нами. Поэтому мы обращаемся в Naspers с нашим предложением.
-
- Инвестор получает в нашей компании контрольный пакет
 - Мы реализуем согласованный план развития
 - Инвестор финансирует его реализацию
 - Мы **сохраняем команду** и работаем над его реализацией
 - Дальнейшие прибыли распределяются согласно долям вложений
 - Дальнейшее развитие финансируется из прибылей
 - Мы готовы рассмотреть предложение о полной продаже 100%

Ожидаемые финансовые показатели

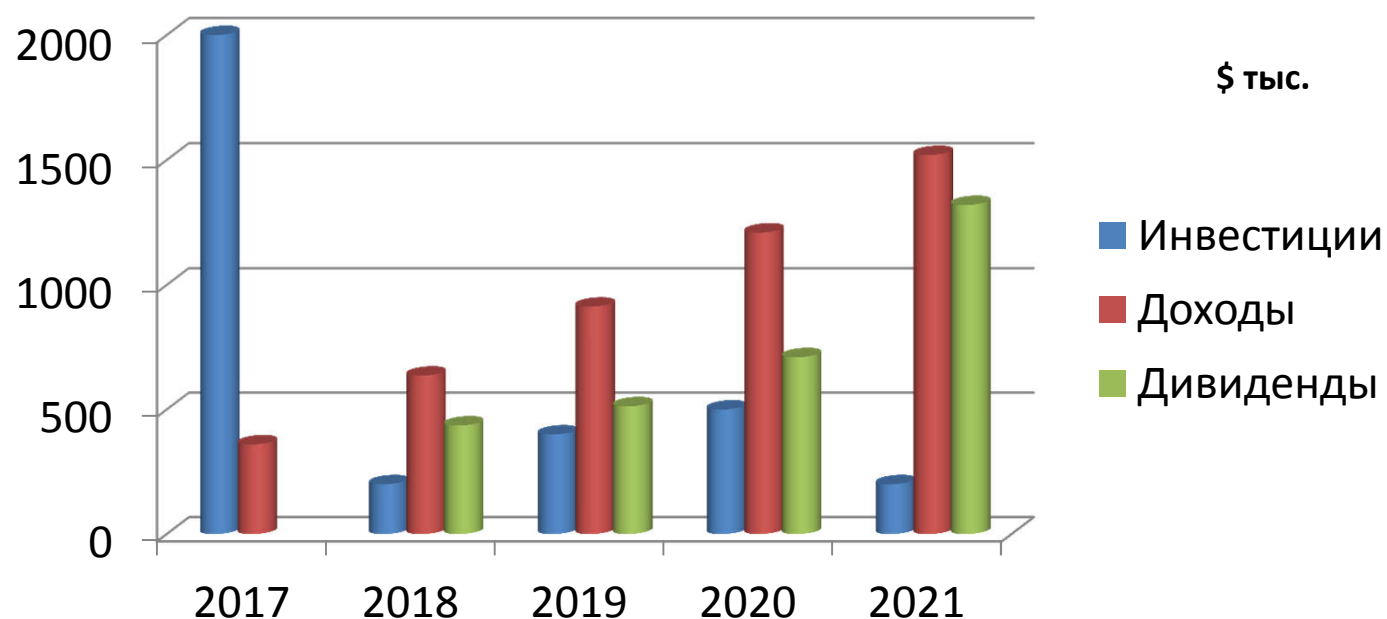
Источники дохода

	\$ тыс.	2017	2018	2019	2020	2021
1	Пакеты объявлений	24	29	35	41	60
2	ТОП корпоративных объявлений	24	138	252	366	480
3	Баннерная реклама	12	69	126	183	240
4	Продажа ссылок SEO	60	70	80	100	120
5	Размещение объявлений через партнеров	60	70	80	100	120
6	Расширение аналогичных сервисов за счет новых регионов и тематических ресурсов	180	260	340	420	500
ИТОГО		360	636	913	1210	1520

Прогноз денежных потоков

Показатели проекта:

NPV (7%) \$1 млн.
ROI 149%
PBP 3 года

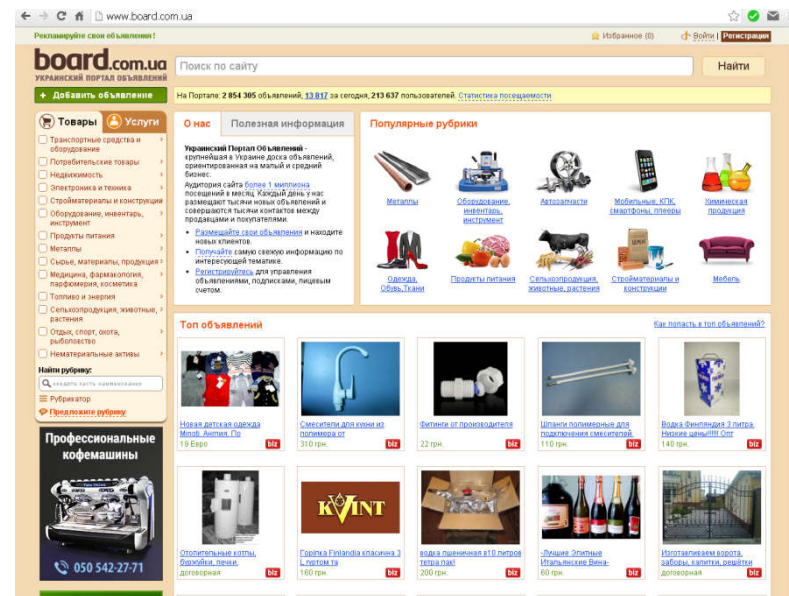


board.com.ua

Основные показатели

- Количество объявлений: **2 854 305**
- Количество зарегистрированных пользователей: **213 637**
- Посещаемость: более **1 млн.** в мес.

Вид портала



Опции развития

- Увеличение посещаемости проекта.
- Более глубокая проработка категорий товаров и услуг.
- Увеличение отдачи Боарда для клиентов и посетителей.
- Расширение функциональности Боарда в направлении общения покупателей с продавцами.

Вывод

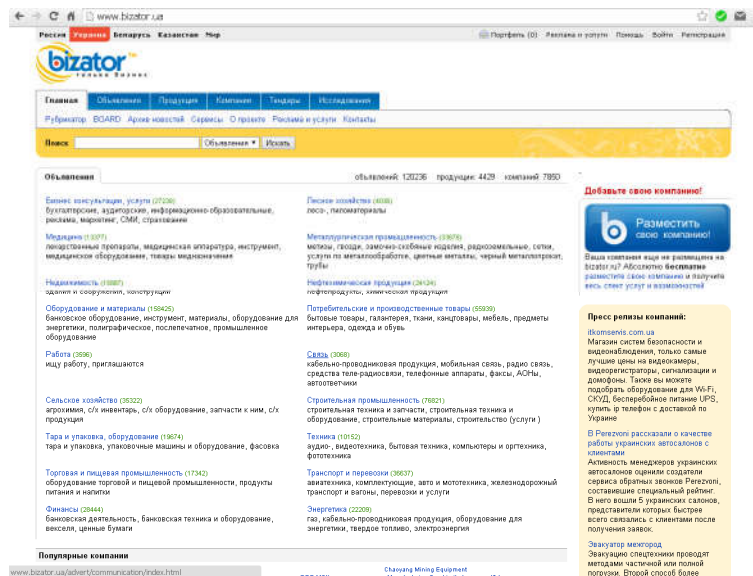
- Портал успешен, имеет потенциал развития

bizator.ua

Основные показатели

- Формат портала: Портал бизнес-объявлений для стран СНГ.
- Количество объявлений: **120 236**
- Количество видов продукции: **4 429**
- Количество компаний: **7 850**
- Регионы: Россия, Украина, Беларусь, Казахстан

Вид портала



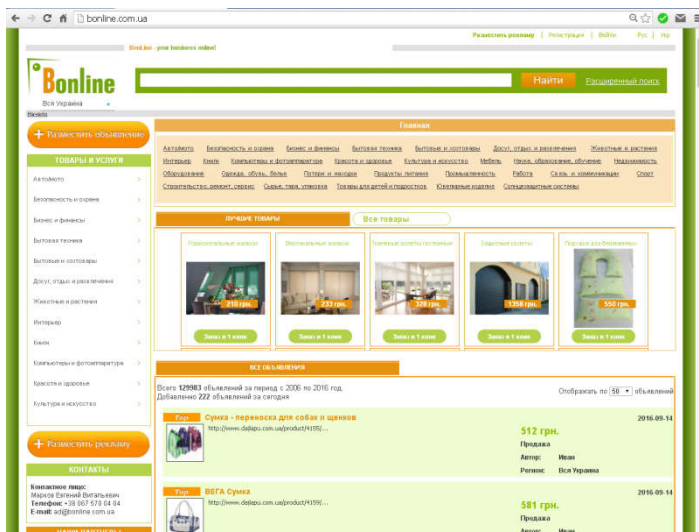
Опции развития

- Техническая доработка Бизатора - доперевод на новую платформу
- Развитие англоязычной версии Бизатора www.bizator.com
- Актуализация и восстановление пользовательской базы Бизатора в Украине, России, Белоруссии.
- Разработка инструментов для взаимодействия клиентов стран СНГ с клиентами Европы, Азии и других перспективных рынков.
- Нарращивание посетителей, пользователей и клиентов проекта.

Прочие проекты

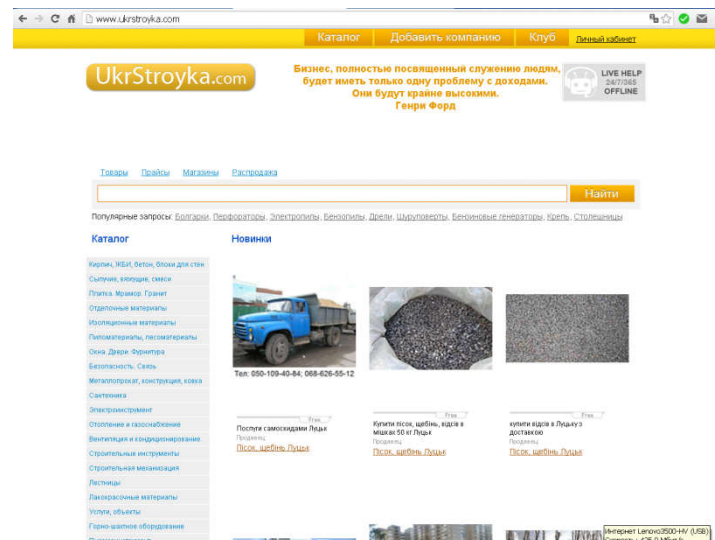
bonline.com.ua

Всеукраинская доска объявлений



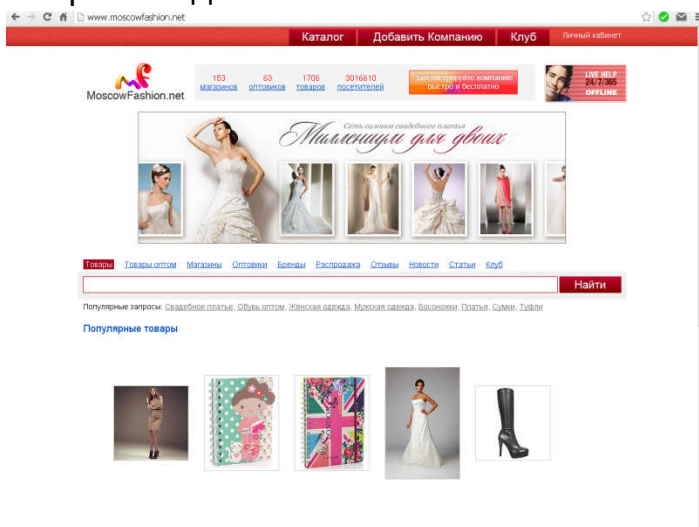
ukrstroyka.com

Всеукраинский строительный торговый центр



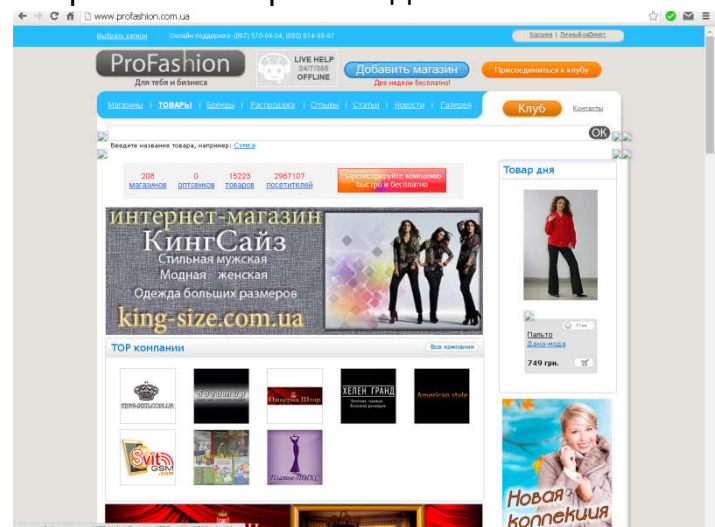
moscowfashion.net

Портал моды г. Москва



profashion.com.ua

Украинский портал моды



Благодарим за внимание