

Оригинал	Перевод
<p>ЭмпИрио косметикс – быстроразвивающаяся компания, занимающая все более успешные позиции на мировом рынке. И причины этого – не только в высоком качестве продукции, но и в продуманной системе дистрибуции. Быть дистрибьютором эмПИрио косметикс – это выгодно и престижно. Причем стартовые вложения практически нулевые, а перспективы в плане заработка – неограниченны.</p> <p>Компания делает ставку на своих партнеров и выплачивает им до 43% оборота!</p>	<p>Empirio Cosmetics – je rychle se rozvíjející společnost, která zaujímá stále úspěšnější pozice na světovém trhu. A důvody pro to nespočívají jenom ve vysoké kvalitě výrobků, ale také v dobře promyšleném distribučním systému.</p> <p>Být poradcem Empirio Cosmetics je výhodné a prestižní. Přičemž počáteční investice jsou prakticky nulové, a vyhlídky do budoucna z hlediska zisku jsou neomezené.</p> <p>Společnost sází na své účastníky a odměňuje je až do 43% od obrátu!</p>
<p>Как именно рассчитывается прибыль партнера?</p> <p>Партнер может получать прибыль по следующим пяти направлениям:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– Розничные продажи</li> <li>– Мгновенная премия</li> <li>– Вознаграждение по первой части маркетинг-плана</li> <li>– Вознаграждение по второй части маркетинг-плана</li> </ul>	<p>Jak přesně se vypočítává výše zisku účastníka?</p> <p>Účastník má pět následujících možností jak vydělávat:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– Tržby za prodané výrobky</li> <li>– Okamžitá prémie</li> <li>– Odměna za vykonání první části marketingového plánu</li> <li>– Odměna za vykonání druhé části marketingového plánu</li> </ul>
<p>Розничные продажи</p> <p>Вы можете осуществлять розничные продажи любым способом – лично, через социальные сети, при помощи аромадегустаций, через сайт или другими методами. Компания не накладывает ограничений, более того, поощряет Вашу активность.</p>	<p>Tržby za prodané výrobky</p> <p>Maloobchodní prodeje můžete vykonávat jakýmkoliv způsobem - osobně, prostřednictvím sociálních sítí, uspořádáním degustace vůní, pomocí webových stránek nebo jinými způsoby. Společnost nestanoví žádná omezení, ale naopak podporuje vaši aktivní činnost.</p>
<p>Мгновенные премии</p> <p>За каждого привлечённого в компанию партнера дистрибьютор получает 600 рублей.</p>	<p>Okamžité prémie</p> <p>Za každého nově zapojeného účastníka společnosti distributor získává 600 rublů.</p>
<p>Вознаграждение по первой части плана</p> <p>Чтобы получить доступ к наградному фонду компании эмПИрио косметикс, нужно набрать в течение месяца Групповой Оборот как минимум на 100 баллов и осуществить покупки на 20 баллов и выше.</p>	<p>Odměna za vykonání první části marketingového plánu</p> <p>Chcete-li získat přístup k prémiovému fondu společnosti Empirio Cosmetics, potřebujete v průběhu jednoho měsíce dosáhnout celkového obrátu struktury minimálně v hodnotě 100 bodů a zakoupit výrobků v hodnotě 20 bodů a více.</p>
<p>Когда Вы рекомендуете продукцию компании другим людям, Вы создаете дистрибьюторскую сеть, так как по вашей рекомендации люди покупают продукцию. Вы начинаете зарабатывать процент от оборота вашей дистрибьюторской сети уже</p>	<p>Když doporučujete výrobky společnosti novým lidem, vytváříte tím distribuční síť, protože zákazníci kupují produkty na základě vašeho doporučení. Začínáte vydělávat procento z obrátu vaší distribuční sítě již když měsíční</p>

<p>когда оборот структуры за месяц составляет 10 флаконов духов , то есть 100 баллов.</p> <p>Вознаграждение дистрибьютору на данном этапе может составлять от 3 до 27% от продаж. Чем больше оборот структуры – тем выше вознаграждение партнера.</p> <p>Рассмотрим пример того, как рассчитывается доход при уровне эффективности в 27%</p> <p>Итак, вы сделали личный оборот 20 баллов, и у вас есть пять ветвей, каждая с оборотом 2300 баллов суммарно за месяц.</p> <p>Общий оборот структуры составит 11520 баллов, т.е. вы на уровне 27%, а лидеры в ветвях на уровне 9%. Чтобы узнать Вашу комиссию, посчитаем какое количество денег начислено на всю группу. 3 105 евро, т.е. примерно 214 000 рублей.</p> <p>Каждому лидеру в каждой ветви мы выплачиваем - 207 евро, т.е. примерно 14 700 рублей.</p> <p>Теперь посчитаем свой чистый доход: Для этого из денег начисленных на группу, вычитаем вознаграждение , которое выплачиваем в каждую ветку, не забываем что у нас пять ветвей и получаем 140 500 рублей.</p> <p>Однако это далеко не предел получения дохода в нашем бизнесе!</p> <p>Вознаграждение по второй части плана. Когда Вы выполняете первую часть плана, появляется возможность зарабатывать еще больше! Возможно как получение дохода в виде процентов с Группового Оборота, так и дохода со Всемирного оборота компании Все зависит только от Вас! На второй этап партнер попадает при достижении уровня «Жемчуг». Эта позиция становится доступной, когда одна ветвь в вашей группе выходит на уровень 27% , или две ветви на уровень 18%. При повышении Уровня Эффективности вы получаете до 34% от оборота группы по первой части маркетингового плана и</p>	<p>обрат структуры je 10 lahví parfémů, t. j. 100 bodů.</p> <p>Odměna distributorovi na této etapě může dosahovat výše od 3 až do 27% tržby. Čím je vyšší obrat struktury - tím je větší zisk účastníka.</p> <p>Pojďme rozebrat příklad toho, jak se vypočítává výše zisku při úrovni účinnosti 27%.</p> <p>Takže jste dosáhli osobního obratu ve výši 20 bodů a máte pět odvětví, každá z kterých má celkový měsíční obrat ve výši 2300 bodů.</p> <p>Celkový obrat struktury je 11520 bodů, t. j. se nacházíte na úrovni 27% a vedoucí odvětví se nachází na úrovni 9%.</p> <p>Abychom zjistili výši vaší provize spočítáme množství peněz, které bylo celkově připsáno na skupinu. 3 105 eur, což přibližně dělá 214 000 rublů.</p> <p>Každému vedoucímu v každém odvětví platíme 207 eur, t. j. přibližně 14 700 rublů.</p> <p>Teď pojďme spočítat výši čistého zisku: Z celkového množství peněz přičtených jednotlivé skupině odečteme výši odměny, kterou platíme každému odvětví, a nezapomínáme přitom že jich máme pět, tím pádem získáme 140 500 rublů.</p> <p>Ale tím možnosti výdělků v naší společnosti zdaleka nekončí!</p> <p>Odměna za vykonání druhé části marketingového plánu. Když splňujete první část plánu, získáváte možnost vydělávat ještě více! Zisk můžete pobírat jak ve formě procentního úroku z celkového obratu, tak i z celosvětového obratu společnosti. Vše záleží pouze na vás! Po dosažení úrovně “Perla” se účastník dostává na druhou etapu. Tato pozice se stává dostupnou kdy jedno z odvětví ve vaší struktuře dosáhne úrovně 27% nebo dvě odvětví dosáhnou úrovně 18%. Se zvýšením úrovně účinnosti získáváte až 34% od obratu struktury dle první části marketingového plánu a podělíte se na</p>
--	--

участвуете в распределении процента от мирового товарооборота компании. В целом, до 9% общего товарооборота компании распределяется между партнерами, достигшими уровня «Жемчуг» и выше.

Каков примерный доход в месяц на этом уровне?

Доход уровня «Сапфир» около 250 000 рублей в месяц ( 30% дохода по первой части плана вознаграждения, плюс пропорционально разделенные 4% от мирового товарооборота.). Доход на уровне «РУБИН» – около 350 000 рублей (31% дохода по первой части плана вознаграждения, плюс пропорционально разделенные 5% от мирового товарооборота )

Налаженная сеть дистрибьюторов компании эмПирио косметикс – это показатель того, насколько хорошо продумана система мотивации. У каждого партнера компании есть возможность зарабатывать действительно много. Кроме того, компания практикует дополнительное поощрение своих дистрибьюторов. Например эмПирио косметикс оплачивает путешествия два раза в год лучшим партнерам.

Компания поддерживает своих партнеров, на каждом этапе их развития, а особенно на начальном. Регулярно проходят обучения и семинары по разным городам России, и регулярные еженедельные вебинары через интернет. Созданы и успешно работают: Чат в телеграмме, два робота помощника в телеграмме, официальный информационный ютуб канал и группа в контакте. Результат- за короткий период работы в России – открыто 2 официальных филиала компании в Москве и Красноярске, а также более 60 партнерских филиалов по всей стране. Не бойтесь начать, мы поддержим вас!

С эмПирио косметикс Ваши возможности становятся неограниченными!

эмПирио косметикс – Построй свою империю с нами!

rozdělení procenta od celosvětového obratu společnosti.

Obecně, do 9% celkového obratu společnosti je rozděleno mezi účastníky, které dosahují úrovně “Perla” a výše.

Jaká je průměrná výše měsíčního zisku na této úrovni?

Výše měsíčního zisku úrovně “Safir” se pohybuje kolem 250 000 rublů (30% zisku dle první části plánu odměn, plus úměrně rozdělené 4% od celosvětového obratu).

Zisk úrovně “RUBÍN” je zhruba 350 000 rublů (31% zisku dle první části plánu odměn, plus úměrně rozdělených 5% od celosvětového obratu).

Dobře zavedená distribuční síť společnosti Empirio Cosmetics je ukazatelem toho, jak je dobře promyšlen motivační systém. Každý účastník společnosti má možnost vydělávat opravdu hodně. Kromě toho, společnost dodatečně podporuje své distributory. Například, Empirio Cosmetics dvakrát ročně dopřává plně hrazené cestování svým nejlepším účastníkům.

Společnost podporuje své účastníky na každé etapě jejich rozvoje, obzvlášť na začátku kariéry. Pravidelně se pořádají školení a semináře v různých městech po celém Rusku a každotýdenní internetové webináře. Jsou vytvořeny a úspěšně fungují: chat v telegramu, dva roboty-pomocníky v telegramu, oficiální informační YouTube kanál a společnost ve VKontakte. Výsledek - během krátkodobého působení v Rusku byly otevřeny 2 oficiální pobočky v Moskvě a v Krasnojarsku, a více než 60 partnerských poboček na území státu. Nebojte se začít, podpoříme vás!

Se společností Empirio Cosmetics jsou vaše možnosti neomezené!

Empirio Cosmetics – Vybuduj svou říši spolu s námi!