



CRM-СИСТЕМИ



Що таке CRM

Визначення CRM розшифровується як **Customer Relationship Management**, що означає «**управління взаємовідносинами з клієнтами**» і відноситься до всіх стратегій, методів, інструментів і технологій, які використовує бізнес для розвитку, утримання і залучення клієнтів. Customer Relationship Management – це особливий підхід до ведення бізнесу, при якому на перше місце діяльності компанії ставиться клієнт.





KeepinCRM



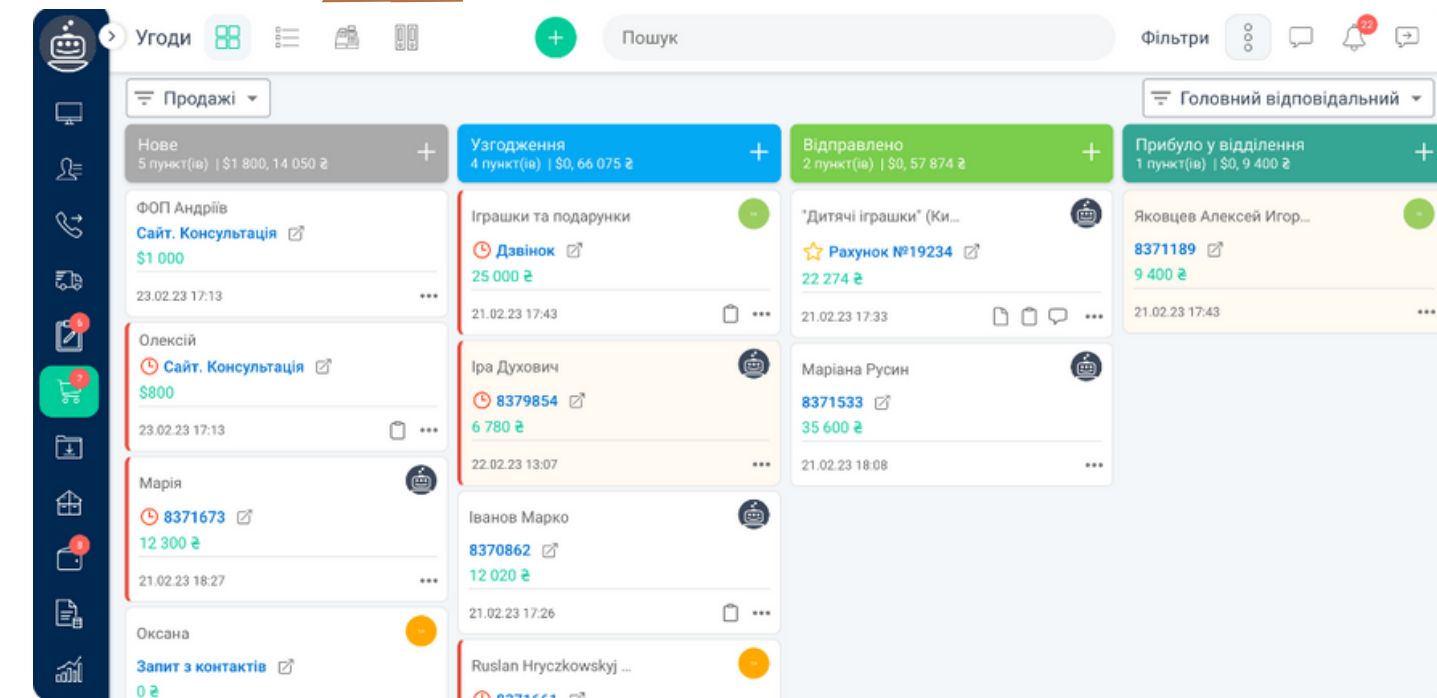
KeepinCRM — CRM-система, створена у 2017 році для автоматизації бізнесу, яка об'єднала в собі весь спектр можливостей для управління компанією та здатна оптимізувати роботу з замовленнями, автоматизувати рутинні справи та структурувати бізнес-процеси.

Система орієнтована на малий і середній бізнес, яким потрібен зручний і інтуїтивно зрозумілий інструмент для оптимізації роботи з клієнтами, управлінням завдань, введенням фінансів, генерації документів і багато іншого.

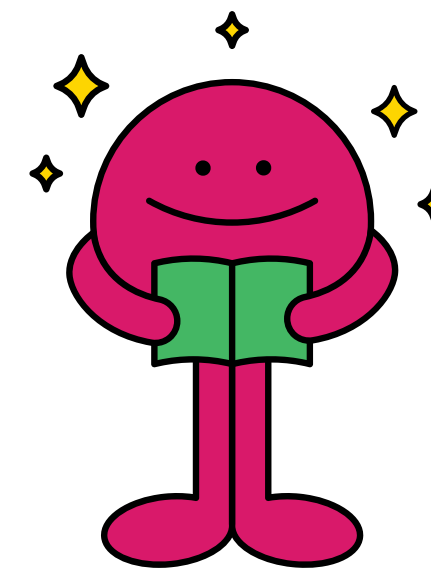


Як себе описує KeerInCRM:

- Ми активно розвиваємось, тому Ви завжди зможете отримувати нові та круті можливості в CRM
- Головний наш напрям - автоматизація
- Ми допомагаємо і консультуємо у впровадженні CRM-системи у Ваш бізнес і готові взятись навіть за найскладніші бізнес-процеси
- Ми лояльні до кожного клієнта та детально розбираємось в його роботі (а це мало хто робить, повірте нам)
- Наша команда швидко реагує на звернення клієнтів та оперативно допомагає в їх вирішенні
- У нас великий досвід в автоматизації та аналізу даних, тому ми гарантуємо професійний підхід в процесі впровадження



Інтерфейс



KeyCRM



⚠️ До 30 днів без оплат. Доступ до повного функціоналу системи

KeyCRM – українська CRM-система, що буде корисна будь-якому підприємцю (послуги, е-commerce, контакт-центри/онлайн-консультації, сфера краси і здоров'я), так як автоматизує процеси, що є майже у кожному бізнесі:

- Комунікацію з клієнтами у месенджерах, соцмережах, по телефону, Email тощо
- Збір та обробку запитів (лідів), замовлень, записів на послугу з будь-яких джерел: сайти, сторінки Instagram, чати, інтернет-магазини та маркетплейси
- Роботу з воронками продажів, угод, проектів
- Аналітику та звітність щодо різних аспектів бізнесу, у тому числі по: фінансам, продажам, каналам (чатам), воронкам, ефективності менеджерів
- та багато іншого.



Кому потрібна KeyCRM і чому?



МАРКЕТПЛЕЙС -ТОРГІВЛЯ

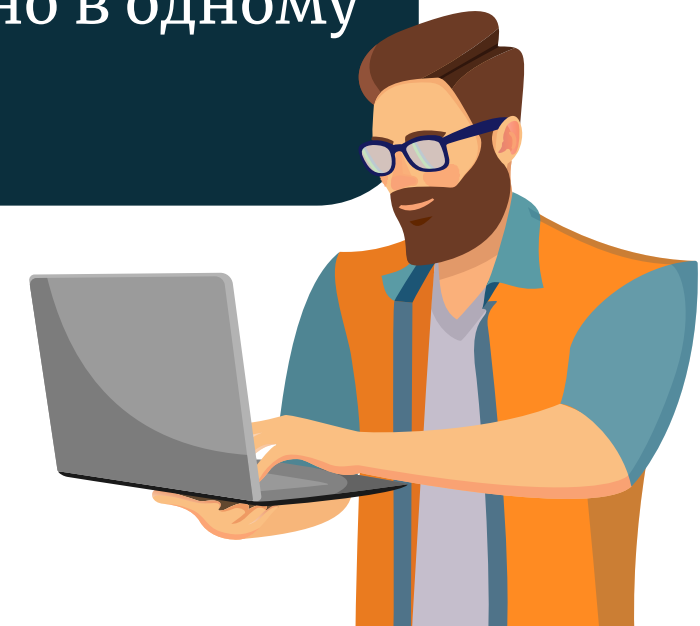
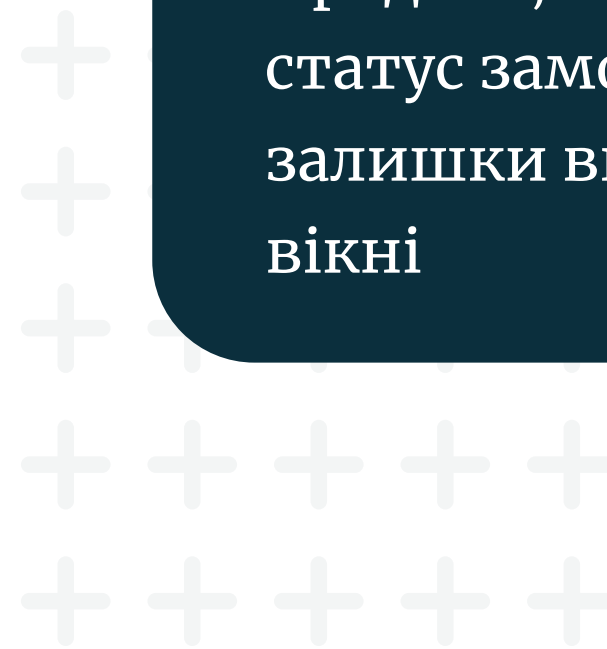
- Заовлення з усіх маркетплейсів в єдиному місці, в одному форматі
- Etsy, eBay, Amazon, Rozetka, Prom, Allo, Shopify – вбудовані модулі
- Швидке оформлення ТТН і автоматична відправка даних на маркетплейси

INSTAGRAM- ПРОДАЖІ

- Повідомлення з Instagram Direct, коментарі і реакції до постів та сторіс – прямо в CRM-системі!
- Всі діалоги під контролем та розподілені між менеджерами
- Склад, облік залишків – все включено

ІНТЕРНЕТ- МАГАЗИНИ

- WooCommerce, Opencart, Prestashop – будь-який сайт легко підключається до KeyCRM
- Всі інтеграції доступні одразу
- Продажі, актуальний статус замовлень, залишки видно в одному вікні



Кому потрібна KeyCRM і чому?



ПОСЛУГИ

- Єдине вікно для збору заявок та їх обробки
- Календар записів на послугу
- Можливість додати продаж товару

СФЕРА КРАСИ

- Збір запитів з Instagram, месенджерів, форм на сайті
- Календар записів на послугу
- Облік витрат по матеріалам

КОНСАЛТИНГ


- Збір запитів з сайту, Telegram, Viber, Instagram, Facebook
- Кастомні налаштування
- Гнучкі воронки для різних етапів





Nethunt CRM





Організація бази даних, воронка продажу, автоматизація бізнес-процесів, задачі та контроль за ефективністю команди — все в одній CRM системі.
Найкращий вибір для B2B компаній.


 **Клієнти**
Організуйте свою базу клієнтів.


 **Ліди**
Генеруйте, зберігайте та підігривайте лідів.


 **Воронка продажу**
Відстежуйте прогрес угод у воронці продажу.


 **Чати з клієнтами**
Чати у Telegram, Viber, WhatsApp, Instagram у CRM.

 **Автоматизація**
Делегуйте нам всі рутинні задачі.

 **Email-кампанії**
Надсилайте email-кампанії прямо із Gmail.

 **Команда**
Співпрацюйте та оцініть продуктивність команди.

 **Безпека даних**
Дізнайтесь як захищені ваші бізнес-дані.

 **Звітність**
Відстежуйте ключові бізнес-показники.

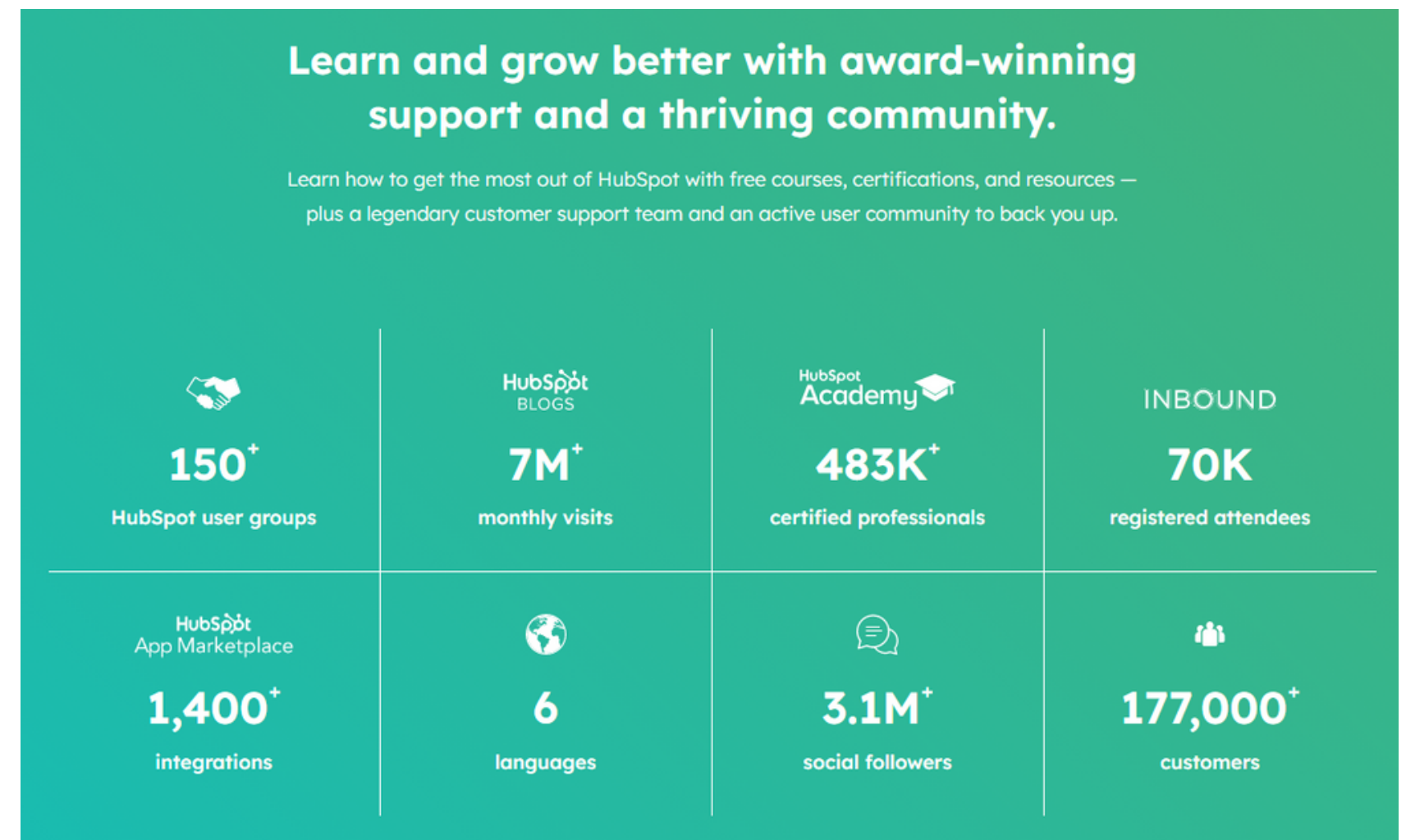
[Всі можливості →](#)



Hubspot



Це повністю безкоштовний CRM-майданчик, який ідеально підійде представникам малого бізнесу. Сервіс містить базовий інструментарій, необхідний відстеження ділової активності. Доступ до інформації мають усі члени команди, що забезпечує ефективне коригування робочої стратегії. Можлива інтеграція системи з такими програмами, як Salesforce, Shopify або Microsoft Dynamics.



Perfectum



МОЖЛИВОСТІ КОРОВКА ХМАРА ВАРТІСТЬ ПОСЛУГИ ПАРТНЕРИ МАГАЗИН ДОКУМЕНТАЦІЯ ПРО НАС КОНТАКТИ

☎ 0 800 755 221

ЗАМОВИТИ

УКР ▾

PERFECTUM CRM+ERP СИСТЕМА ДЛЯ ВСІЄЇ КОМПАНІЇ

КОРОВКОВА ЛІЦЕНЗІЯ З ОДНОРАЗОВОЮ ОПЛАТОЮ
ПІДХОДИТЬ ДЛЯ БУДЬ-ЯКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ
ДОРОБКИ ТА ІНТЕГРАЦІЇ БЕЗ ОБМЕЖЕНЬ
ЗРОБЛЕНО З ЛЮБОВ'Ю В УКРАЇНІ

ЗАМОВИТИ ДЕМОНСТРАЦІЮ
КОРОВКОВОЇ ВЕРСІЇ СИСТЕМИ

Ім'я *

Телефон *

E-mail *

Деталі замовлення

Сервіс пропонує максимальну автоматизацію всіх бізнесових процесів з можливістю управління з єдиної «точки». Дизайн системи орієнтований простоту розуміння, завдяки цьому освоїти її можна навіть без знання програмування. Сервіс справно працює на будь-якому пристрої та оновлюється автоматично.

Додаткові можливості CRM Perfectum — інтеграція будь-якого сервісу, що дозволяє тримати «руку на пульсі» свого бізнесу, є розробкою власного зручного функціоналу. Всі дані, що зберігаються, надійно захищені і безпечні, контроль здійснюється за дозволеними IP.



ДЯКУЮ

ЗА УВАГУ

