

Финансовый потолок

Видеоролик Игоря Алимова

(00:00:00 - 00:04:55)

Здравствуйте!

С вами на связи Игорь Алимов, и добро пожаловать в наше с вами специальное видео, в котором мы поговорим о том, что такое финансовый потолок, и откуда он вообще взялся.

Вообще достаточно редко можно услышать такое понятие "финансовый потолок", хотя он есть у каждого. То есть, чтобы вам было понятно, что это такое, я расскажу простую историю.

Если мы с вами возьмем предпринимателя, который зарабатывает двести пятьдесят тысяч рублей в месяц, и оставим его без бизнеса, через полгода, скорее всего, он вернет себе тот же уровень дохода и вернет себе тот бизнес, который у него был, или построит новый.

Если мы возьмем с вами топ-менеджера какого-нибудь Газпрома, который зарабатывает, к примеру, восемьдесят тысяч рублей в месяц, и возьмем - и уволим его с его работы, что будет? Скорее всего, он будет до одури рассылать свои резюме в Сибнефть, Роснефть, еще какие-то компании для того, чтобы вернуть себе примерно ту же позицию, которую он, соответственно, занимал, и тот же уровень дохода.

Если мы с вами возьмем кассиршу из магазина "Магнит" и лишим ее работы, то, скорее всего, некоторое время она пожалуется подругам, какая тяжелая жизнь, после чего она устроится в какую-нибудь "Пятерочку", "Копеечку" или какую-то еще сеть, и будет зарабатывать аналогичные двенадцать тысяч пятьсот рублей в месяц.

Если мы с вами возьмем бездомного, который живет где-то на вокзале в Москве, и перебросим его в другой город, то с большей степенью вероятности - ну, вы поняли уже: он пойдет туда же, окажется в том же окружении, будет зарабатывать столько же.

Так вот: то, что я сейчас рассказал, это есть, по сути дела, денежный сценарий, который есть у каждого человека, то есть, то, сколько мы привыкли зарабатывать, и как привыкли зарабатывать. Так вот как раз КАК мы привыкли зарабатывать - это наши денежные сценарии, а СКОЛЬКО мы привыкли зарабатывать - это наш финансовый потолок.

У каждого человек есть свой финансовый потолок - то есть то, сколько он на данную секунду с нынешним уровнем мышления способен зарабатывать. Причем этот финансовый потолок есть абсолютно у каждого человека. Он есть у вас, он есть у меня, он есть у Президента, он есть у самых богатых людей мира - у Илона Маска он есть, у Дональда Трампа есть, он есть абсолютно у каждого человека, потому что у всех есть своя психологическая граница того, сколько он на данный момент готов зарабатывать денег.

И поэтому, когда вам говорю я, что вы будете пробивать финансовый потолок, это не значит снимать его; пробив его, вы вновь упретесь в какой-то потолок, но он вас может уже больше устраивать, то есть вы можете иметь больше денег для того, чтобы, ну, спокойно себя чувствовать и решать те задачи, которые есть у вас.

Почему вообще вы оказались на этом вебинаре? Я рискну предположить: скорее всего вы не просто уперлись в финансовый потолок, а вас не устраивает этот уровень, потому что, например, если у вас финансовый потолок пять миллионов, а при этом ваши расходы составляли бы, к примеру, миллион - вас бы этот вопрос не сильно волновал, зачем? Ведь ваш финансовый потолок выше, и вас вполне устраивает ваш нынешний уровень дохода. Но если вы сейчас смотрите это видео, значит, скорее всего, ваша ситуация такова, что ваш уровень расходов и ваш уровень доходов уже прямо вот бьются в этот потолок, и вы не знаете, как его пройти.

Так вот, этому есть психологическое объяснение. Дело в том, что финансовый потолок - это не то, что связано с вашими действиями, это то, что связано с вашим мышлением. Финансовый потолок сидит в вашей голове.

Иначе говоря, вы упираетесь в потолок в тот момент, когда ваше подсознание говорит: "Нет, стоп, я на это не пойду, я не рискну зарабатывать больше, а даже если и рискну - все равно не получится".

У вас такое может быть, когда вы уже несколько лет подряд не можете заработать больше, например, делаете один проект - зарабатываете, ну, к примеру, там семьдесят тысяч рублей, делаете два проекта - зарабатываете семьдесят две тысячи рублей, хотя, казалось бы, должно быть почему-то сто сорок, а оказывается, увы.

Вот финансовый потолок - это когда по какой-то причине вы не можете заработать больше, сколько бы усилий вы ни прикладывали. И если в вашей ситуации, в вашей жизни именно такая ситуация, такой расклад - вы, значит, уперлись как раз в финансовый потолок.

Ну, я уверен, что, раз вы досмотрели это видео - это точно про вас.

Итак, давайте сейчас с вами получим небольшую обратную связь. То есть я хочу узнать про вашу ситуацию и почему для вас важно пробить финансовый потолок.

Попрошу вас прямо сейчас написать в комментарии: первое - это откуда вы, из какого вы города, второе - это чем вы занимаетесь, то есть чем вы зарабатываете себе на жизнь, и третье - это почему вам важно пробить финансовый потолок.

Я хочу убедиться, что вам действительно это важно, что вы не просто придете послушать, а что вам важно решить эту проблему и действительно увеличить свой уровень дохода.

Прямо сейчас напишите в комментарии, почему для вас это важно.

Итак, выполняйте сейчас это маленькое задание, и встретимся с вами уже очень скоро.

До скорой встречи- и удачи.