

Оригинал	Перевод
ЭмпИрио косметикс – быстроразвивающаяся компания, занимающая все более успешные позиции на мировом рынке. И причины этого – не только в высоком качестве продукции, но и в продуманной системе дистрибуции. Быть дистрибьютором эмпИрио косметикс – это выгодно и престижно. Причем стартовые вложения практически нулевые, а перспективы в плане заработка – неограниченны. Компания делает ставку на своих партнеров и выплачивает им до 43% оборота! Как именно рассчитывается прибыль партнера? Партнер может получать прибыль по следующим пяти направлениям: – Розничные продажи – Мгновенная премия – Вознаграждение по первой части маркетинг-плана – Вознаграждение по второй части маркетинг-плана Розничные продажи Вы можете осуществлять розничные продажи любым способом – лично, через социальные сети, при помощи аромадегустаций, через сайт или другими методами. Компания не накладывает ограничений, более того, поощряет Вашу активность. Мгновенные премии За каждого привлечённого в компанию партнера дистрибьютор получает 600 рублей. Вознаграждение по первой части плана Чтобы получить доступ к наградному фонду компании эмпИрио косметикс, нужно набрать в течение месяца Групповой Оборот как минимум на 100 баллов и осуществить покупки на 20 баллов и выше. Когда Вы рекомендуете продукцию компании другим людям, Вы создаете дистрибьюторскую сеть, так как по вашей рекомендации люди покупают продукцию. Вы начинаете зарабатывать процент от	Emplrio kosmetiks – je brzo rastuća Kompanija, koja zauzima sve više i više uspješnih pozicija na svjetskom tržištu. A razlozi za to nisu samo u visokokvalitetnim proizvodima, već i u dobro osmišljenom distribucijskom sustavu. Biti distributer Emplrio kosmetiks – to je rentabilno i prestižno. Povrh toga, početne investicije su gotovo nula, a perspektive zaraditi su neograničene. Kompanija se oslanja na svoje partnere i plaća njima do 43% prometa! Kako točno izračunava se dobit partnera? Partner može zaraditi dobit u sljedećih pet područja : - Prodaja u maloprodaji - Instant bonusi - Nagrada za prvi dio marketinškog plana - Nagrada za drugi dio marketinškog plana Prodaja u maloprodaji Vi možete ostvariti maloprodaje na bilo koji način : osobno, putem društvenih mreža, uz pomoć aromadegustacije, putem veb stranice, ili druge metode. Kompanija ne nameće ograničenja, štoviše, potiče vašu aktivnost. Instant bonusi Za svakog partnera, koji je uključen u Kompaniju, distributer dobiva 600 rubalja. Nagrada za prvi dio marketinškog plana Da biste dobili pristup fondu nagrada Kompanije Emplrio kosmetiks, morate dobiti grupni promet od najmanje 100 bodova tijekom mjeseca, i izvršiti kupovine na 20 bodova i više. Kada preporučujete proizvode Kompanije drugim ljudima, stvorite distribucijsku mrežu, jer zbog vaše preporuke, ljudi kupuju proizvode. Vi počinjete zarađivati postotak

оборота вашей дистрибьюторской сети уже когда оборот структуры за месяц составляет 10 флаконов духов, то есть 100 баллов.

Вознаграждение дистрибьютору на данном этапе может составлять от 3 до 27% от продаж. Чем больше оборот структуры – тем выше вознаграждение партнера.

Рассмотрим пример того, как рассчитывается доход при уровне эффективности в 27%. Итак, вы сделали личный оборот 20 баллов, и у вас есть пять ветвей, каждая с оборотом 2300 баллов суммарно за месяц.

Общий оборот структуры составит 11520 баллов, т.е. вы на уровне 27%, а лидеры в ветвях на уровне 9%. Чтобы узнать Вашу комиссию, посчитаем какое количество денег начислено на всю группу. 3 105 евро, т.е. примерно 214 000 рублей.

Каждому лидеру в каждой ветви мы выплачиваем - 207 евро, т.е. примерно 14 700 рублей.

Теперь посчитаем свой чистый доход: Для этого из денег начисленных на группу, вычитаем вознаграждение, которое выплачиваем в каждую ветку, не забываем что у нас пять ветвей и получаем 140 500 рублей.

Однако это далеко не предел получения дохода в нашем бизнесе!

Вознаграждение по второй части плана. Когда Вы выполняете первую часть плана, появляется возможность зарабатывать еще больше! Возможно как получение дохода в виде процентов с Группового Оборота, так и дохода со Всемирного оборота компании. Все зависит только от Вас!

На второй этап партнер попадает при достижении уровня «Жемчуг». Эта позиция становится доступной, когда одна ветвь в вашей группе выходит на уровень 27%, или две ветви на уровень 18%. При повышении Уровня Эффективности вы получаете до 34% от оборота группы по первой части маркетингового плана и участвуете в распределении процента от мирового товарооборота компании.

prometa vaše distribucijske mreže, već kada je promet strukture za mjesec dana ima 10 boca parfema, to jest 100 bodova. Nagrada distributeru u ovoj fazi može biti od 3 do 27 posto od prodaje. Što je veći promet strukture, to je veća nagrada partnera.

Razmotrimo primjer kako izračunati prihod na razini učinkovitosti od 27 posto. Dakle, napravili ste osobni promet od 20 bodova i imate 5 grana, svaka je sa ukupnim prometom od 2300 bodova.

Ukupni promet strukture će biti 11520 bodova, to jest vi ste na razini od 27 posto, a lideri u granama su na razini od 9 posto. Da biste saznali komisiju, izračunajte koliko je novca prikupljeno za cijelu grupu. 3105 eura, odnosno oko 214000 rubalja. Svakom lideru u svakoj grani mi plaćamo 207 eura, odnosno oko 14700 rubalja. Sada ćemo izračunati svoj čist prihod: za to, iz novca prikupljenog u grupi oduzimamo nagradu, koja se isplaćuje svakoj grani, nemojte zaboraviti da imamo 5 grana i dobijemo 140500 rubalja. Međutim, to nije ograničenje za ostvarivanje prihoda u našem biznisu!

Nagrada za drugi dio marketinškog plana.

Kada izvršite prvi dio plana, dobivate priliku da zaradite još više! Moguće je dobiti prihod kao postotak prometa grupe i prihod od globalnog prometa Kompanije. Sve ovisi samo o vama!

Za drugu fazu partner ide, kada dostigne razinu "Biser" i više.

Ova pozicija postaje dostupna, kada jedna grana u vašoj grupi dosegne razinu od 27 posto, ili dvije grane na razini 18 posto.

Kada povećate razinu učinkovitosti, dobivate do 34 posto od razine prometa grupe za prvi dio marketinškog plana i sudjelujete u

В целом, до 9% общего товарооборота компании распределяется между партнерами, достигшими уровня «Жемчуг» и выше.

Каков примерный доход в месяц на этом уровне?

Доход уровня «Сапфир» около 250 000 рублей в месяц (30% дохода по первой части плана вознаграждения, плюс пропорционально разделенные 4% от мирового товарооборота.).
Доход на уровне «РУБИН» – около 350 000 рублей (31% дохода по первой части плана вознаграждения, плюс пропорционально разделенные 5% от мирового товарооборота)

Налаженная сеть дистрибьюторов компании эмПирио косметикс – это показатель того, насколько хорошо продумана система мотивации. У каждого партнера компании есть возможность зарабатывать действительно много. Кроме того, компания практикует дополнительное поощрение своих дистрибьюторов. Например эмПирио косметикс оплачивает путешествия два раза в год лучшим партнерам.

Компания поддерживает своих партнеров, на каждом этапе их развития, а особенно на начальном. Регулярно проходят обучения и семинары по разным городам России, и регулярные еженедельные вебинары через интернет. Созданы и успешно работают: Чат в телеграмме, два робота помощника в телеграмме, официальный информационный ютуб канал и группа в контакте. Результат- за короткий период работы в России – открыто 2 официальных филиала компании в Москве и Красноярске, а также более 60 партнерских филиалов по всей стране. Не бойтесь начать, мы поддержим вас!

С эмПирио косметикс Ваши возможности становятся неограниченными!

эмПирио косметикс – Построй свою империю с нами!

расподjели postotka svjetskog prometa Kompanije. Općenito, do 9 posto ukupnog prometa Kompanije se raspodjeli između partnerima, koji su dostigli razinu “Biser” I više.

Koja je približna zarada mjesečno na ovoj razini?

Razina dohodaka “Safir “ je oko 250000 rubalja mjesečno (30 posto prihoda za prvi dio nagrade plus proporcionalno podijeljeni 4 posto svjetskog trgovinskog prometa).
Razina dohodaka “Rubin” je oko 350000 rubalja (31 posto prihoda za prvi dio nagrade put proporcionalno podijeljeni 5 posto svjetskog trgovinskog prometa).

Dobro uspostavljena distribucijska mreža tvrtke Emplrio kosmetiks – je pokazatelj toga, koliko je dobro osmišljeni sustav motivacije. Svaki partner Kompanije ima mogućnost zarađivati stvarno puno. Osim toga, Kompanija dodatne poticaje za svoje distributere. Naprimjer, Emplrio kosmetiks, plaća putovanja najboljim partnerima 2 puta u godini. Kompanija podržava svoje partnere u svakoj fazi njihovog razvoja, a posebno u početnoj fazi. Održavaju se redovite treninge I seminare u različitim gradovima Rusije, tjedne vebinare putem interneta. Stvorene su I uspješno rade: Čat u Telegramu, dva pomoćnika-robota u Telegramu, Službeni informativni YouTube kanal, grupa “u Kontaktu” . Rezultat – za kratko vrijeme rada u Rusiji otvorene su dvije službene podružnice Kompanije, u Moskvi I Krasnojarsku, I također više od 60 poslovnica u cijeloj zemlji. Nemojte se bojati započeti! Mi ćemo Vam pomoći!

S Emplrio kosmetiks vaši mogućnosti postaju neograničene! Emplrio kosmetiks – sagradi svoju Imperiju s nama!