

Система мотивации исходя из задач и плановых показателей компании

от 10 000 руб до 30000 руб

от 150\$ до 400\$

от 5000 грн. до 10000 грн

Разработка систем учета результатов, системы вознаграждения для таких категорий специалистов:

1. Руководитель отдела продаж (home office) - создание отдела, построение системы продаж (материалы, скрипты, база, подбор менеджеров, обучение и адаптация);
2. Менеджеры по продажам (home office);
3. Руководители и Менеджеры проектов (home office);
4. Интернет - маркетологи;
5. Директолог
home office

Разработка систем учета результатов, системы вознаграждения для таких категорий специалистов:

1. Руководитель отдела продаж (home office) - создание отдела, построение системы продаж (материалы, скрипты, база, подбор менеджеров, обучение и адаптация);
2. Менеджеры по продажам (home office);
3. Руководители и Менеджеры проектов (home office);
4. Интернет - маркетологи;
5. Директолог (home office)