

01 Основы открытия бизнеса

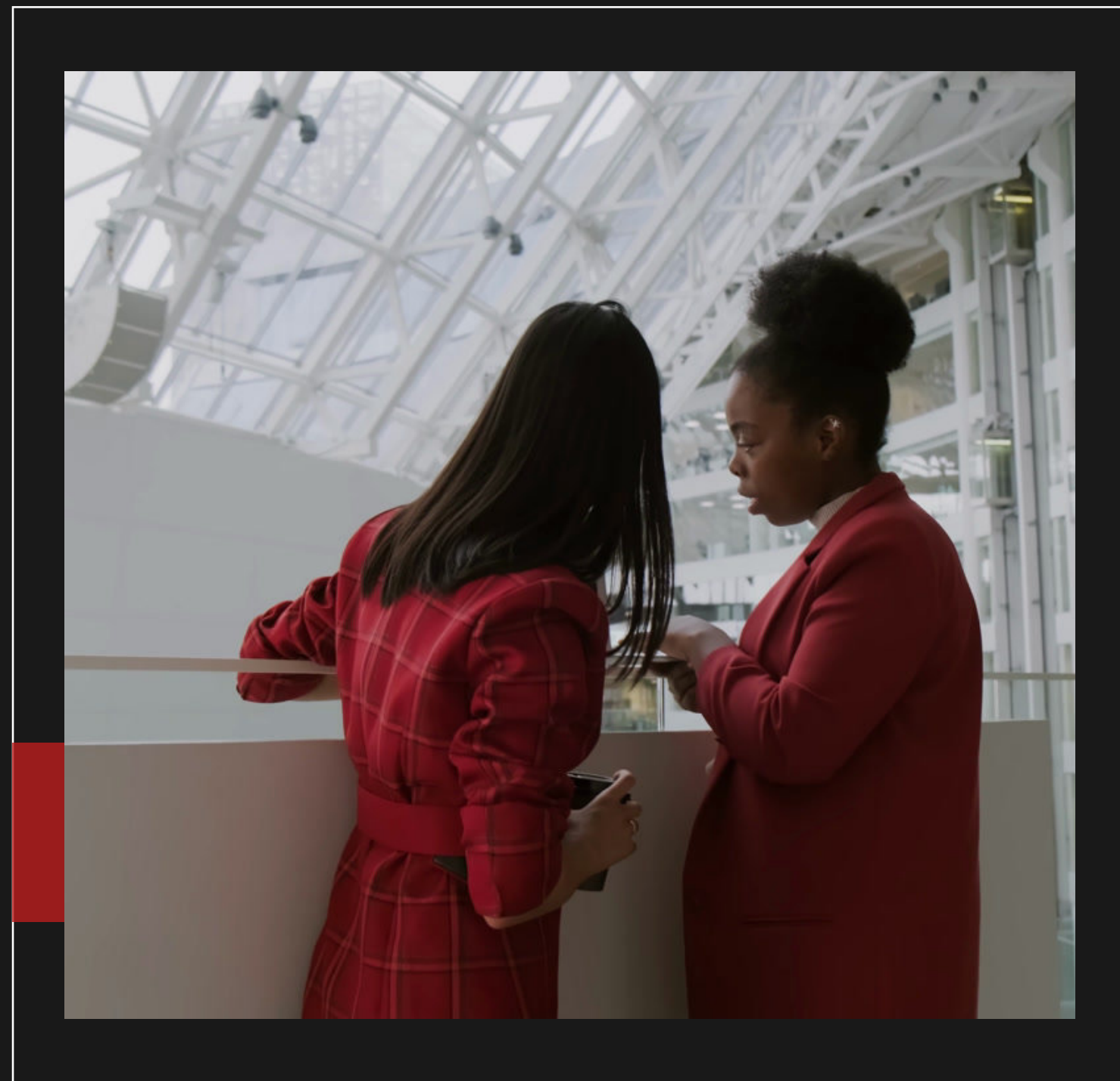
Советы, которые помогут вам добиться успеха



02

Делайте то, что вам нравится.

Когда становится трудно
идти, ваша страсть
вдохновит вас продолжить.



**Сохраняйте устойчивый
денежный поток.**

Имейте достаточно для того, чтобы продержаться на протяжении первых нескольких месяцев работы, потому что прибыль не появится сразу же.

03



Формируйте вашу команду.

Найдите наставника.
Ищите консультационную
фирму. Ищите людей,
которые относятся с таким
же воодушевлением, что и
вы, к тому, к чему вы
стремитесь.

04



05

Убедитесь, что существует рынок для того, что вы планируете продавать. Изучите спрос и поговорите с реальными потенциальными клиентами, чтобы подтвердить ваши идеи.

05

**Заполучите
клиентов.**



06 Составьте бизнес- план.

Проверьте осуществимость вашей бизнес-идеи и заложите фундамент, если она достижима и эффективна.



07

Изучайте бизнес.

Читайте книги и спрашивайте правильных людей. Будьте в курсе бизнеса, которым вы начинаете заниматься, о имеющихся возможностях и о конкуренции.



08

Это капитал, который у вас уже есть. Вы можете обратиться к потенциальным бизнес-партнерам, инвесторам и кредиторам.

08

**Создайте резерв
личности.**





**Напомните
себе, что вы
занимаетесь
бизнесом.**

09



Бизнес и личные финансы должны быть разделены. Отслеживайте все ваши расходы на бизнес и доходы от него.



10

10

**«Причина, по которой мы
сражаемся с незащищенностью,
состоит в том, что мы сравниваем
то, что происходит у нас за
кулисами, с тем, что у всех
остальных выставляется напоказ».**

Сохраняйте фокус и верьте, что достигнете цели.

Удачи!

