

# Ричард Брэнсон

предприниматель, основатель корпорации Virgin Group, многократный рекордсмен книги рекордов Гиннеса

*“К черту все! Берись и делай!”*

**Ричард Брэнсон**

## Детство и развитие личности

История берет свое начало с того самого момента, когда Эдвард Джеймс Брэнсон, будучи человеком благородных кровей, не смог устоять перед яркой и авантюрной личностью Хантли Флиндт - и, идучи против правил, женился на ней. Этим поступком он настроил против себя всю семью, но никогда не жалел о том, что сделал так, как подсказало сердце. Вскоре семейство обзавелось детьми. А в 1950 году на свет появился мальчик, названный Ричардом - будущий миллиардер. Не мудрено, что потомок набрался у своих родителей тех самых движущих качеств: упрямство, экстравагантность, авантюризм, стремление к новым вершинам и выносливость - стали его верными спутниками.

С самого детства у мальчугана шило было в одном месте! При этом не обошлось без проблем: мальчику диагностировали близорукость и дислексию (нарушение способности овладения навыками письма и чтения, мальчик просто не понимал смысла букв и цифр), он плохо говорил, и имел нарушения координации движений. Зачастую, люди больны дислексией так и не осваивают чтение и письмо, но мать не сдавалась! Она делала все для того, чтобы Ричард рос и развивался наравне со своими сверстниками и жил полноценной реальной жизнью. Время от времени, она устраивала что-то наподобие квестов для маленького Ричарда, например, когда мальчику было 4 года, она отвезла его на несколько миль от дома, высадила с машины со словами : “Иди домой и ищи папу!” . К вечеру ребенок вернулся домой. В возрасте 11 лет подросток получил от матери велосипед и получил наставление: ему самому нужно ехать за 50 миль к родственникам. С парой бутербродов и пакетом яблок( при этом

воду парень должен был найти сам) он преодолел путь и вернувшись домой увидел улыбающееся лицо матери:

*“Молодец, Рикки! Ну что, было весело? Сбегай-ка к священнику: надо наколоть ему дров, я пообещала, что ты будешь с минуты на минуту”.*

Не отдыхая с дороги мальчик пошел туда , куда было велено. Повзрослев, мужчина пришел к выводу, что именно благодаря маминому воспитанию, устраивающей ему подобные испытания, он приобрел целеустремленность и стойкость к любым преградам на пути. Именно благодаря ее наставлениям у него четко сформировались взгляды на жизнь:

*“Когда я был юным, всякий раз, когда я кого-то критиковал, мама ставила меня перед зеркалом и говорила: «Недостатки, которые ты видишь в других, на самом деле твое собственное отражение». Это научило меня смотреть очень внимательно на то, как я воспринимаю других”.*

Кроме того, в одно время, когда у отца были трудности с работой и семья стала нуждаться в деньгах Ивет плела корзинки, ткала ковры, разукрашивала упаковочные коробки на продажу, присматривая при этом за четырьмя детьми. При этом дети не нуждались в воспитании и высокооплачиваемом образовании.

### **Обучение**

Учеба трудно давалась Ричарду. Родители благородных семейств отдавали своих детей в закрытые школы. Семья Брэнсонов не была исключением. для мальчика больного дислексией учеба превратилась в сущий ад. И-за близорукости мальчик не мог рассмотреть символов на доске. Поначалу его просто считали тупым и только спустя несколько семестров подобрали очки, чтобы он смог рассмотреть информацию на доске. Увы смысла в этом было мало - ребенок попросту не понимал значение слов на доске. Удержаться в школе ему помогало капитанство сразу в трех школьных футбольных командах.

Однажды Брэнсон получил травму ноги и это способствовало его переходу в школу для отстающих учеников. А там Ричарда пороли каждый день! Он получал за неумение читать, невозможность вычислить формулу, плохо заправленную постели или плохо начищены ботинки. Со временем, Ричард научился заучивать тексты наизусть, впоследствии развить хорошую память. А от регулярной порки у мальчика развилась стойкость к боли и он все меньше обращал внимание на удары, при этом вежливо поблагодарив учителя за такое воспитание. Он не мог позволить себе слабость быть аутсайдером.

### **Первые стартапы**

К наукам у Ричарда не было тяги, а вот к различным инициативам, пожалуйста: от Ричарда часто можно было услышать предложения по реформе многих школьных традиций. Парень яро отстаивал идею создания первого бара для старшеклассников и отмены присутствия всех учащихся на футбольных матчах, аргументируя, что неэтично заставлять людей делать то, что им не хочется. Примечательно, что когда парень окончил школу, директор обмолвился:

*“Либо этот юноша попадет в тюрьму, либо станет миллионером!”*

Первые стартапы Ричарда потерпели фиаско: вместе со своим другом Ником, он пытался выращивать елки, и продавать их в канун Рождества. Увы все побеги были съедены кроликами. Далее подростки занимались торговлей полосатыми попугаями. Они много ели и сильно орали и однажды мать выпустила их на волю, а сыну сказала, что их съели крысы. Благо долго без дела Ричарду быть не пришлось.

Однажды директор школы предложил инициативному подростку заняться выпуском школьной газеты. Выпуск обычной школьной газетенки Рикки посчитал скучным и устаревшим. Так и родилась идея журнала Student. Весомым отличием от других студенческих изданий тех времен было нарушение проблем студенческой молодежи. идеи были, но не было спонсоров. Изобретательному парню удалось приобщить с нуля своих первых рекламодателей, пришов к маленькой хитрости. Дабы создать впечатление солидного бизнесмена, он придумал звонить с автомата на

телефонную станцию, жалуясь что связь с абонентом оборвалась, требовал восстановления разговора. Разумеется, телефонистка соединяла с указанным клиентом и представляла юношу стандартной фразой “С вами будет разговаривать г-н Брэнсон”. Этим нехитрым способом будущий миллионер убивал сразу двух зайцев – бесплатно звонил, и создавал имидж «крутого босса», держащего собственного секретаря. Он почти не видел родных, ограничиваясь письмами - извинениями со ссылкой на загруженность работой над проектом Student. Мать поддерживала сына: помогала искать интересных личностей, писать статьи, выдавала карманные деньги. Долгожданный первый номер Student вышел в тираж. Но это только начало!

*«Мы хотим, чтобы "Student" развивался как платформа для всех оттенков мнения, всех убеждений и идей. В последние несколько лет в студенческой возрастной группе наблюдается более активный интерес, чем когда-либо прежде. Но этот интерес ограничивался такими мирскими темами, как одежда, нравы, музыка и волосы ... Мы планируем стать средством разумных комментариев и протестов».*

- из первой редакционной статьи журнала Student 1968 года.

Вместе со своим другом Нилом, Ричард сосредоточился на рассылке писем и поиске известных личностей для интервью. Интузиасты уговорили карикатуриста Джеральда Скарфе рисовать иллюстрации для журнала и дать интервью. Рикки отправлял содержательные письма с просьбой обсудить проблемы молодежи Махатме Ганди и Маргарет Тэтчер- их ответы публиковались в журнале, которые разбирались молодыми людьми, как горячие пирожки. Читатели были интеллектуально поглощены различными темами, включая музыку, поп-культуру, войны во Вьетнаме и Биафре, а также другие различные вопросы, которые по-прежнему остаются открытыми и сегодня. Копилка “Student” пополнилась интервью Питера Блейка, Мика Джаггера и Джон Леннона, Жан-Поля Сартра, шотландского психиатра Рональда Лэйнга и многих других авторитетных личностей. Много ли нам известно людей, которым в 16 лет предоставлялась возможность беседовать да еще и на такие глобальные темы с популярными, авторитетными для молодежи личностями? Он один такой - Ричард Брэнсон:

*“Студент дал молодым людям голос и бросил вызов восприятию молодежной культуры - охватывая все, от поп-культуры и музыки до войн во Вьетнаме и Биафре. Хотя некоторые из вопросов, о которых мы говорили, уже решены, многие по-прежнему актуальны сегодня.”*

При «Студенте» возник центр помощи молодежи: здесь боролись за то, чтобы медсестрам повысили зарплату, устраивали на работу нянь, искали учеников студентам-репетиторам и оказывали моральную поддержку забеременевшим незамужним девушкам.

### **Все ближе к успеху...**

Потом появилась идея рассылки грампластинок почтой. Именно тогда и появилось название бренда Virgin. Марка позиционировала Брэнсона как “новичка в бизнесе”, каким он, впрочем, и являлся.

*“Когда я открыл первый офис Virgin в подвале на западе Лондона, у меня не было какого-то масштабного замысла. Я не планировал построить бизнес-империю. Для меня бизнес затем, чтобы делать что-то, чем ты можешь гордиться, собирать в одну команду талантливых людей и создавать что-то, что действительно улучшит чью-то жизнь”.*

На данный момент Virgin Group успешная корпорация, объединяющая множество компаний в областях авиа и железнодорожных перевозок, телефонной связи, интернет-провайдинг, кабельное телевидение, сеть фитнес-центров, издательство книг, полеты на воздушных шарах, онлайн-игры, радиостанция, медицинские услуги, финансовую компанию, и множество других направлений. В целом группа включает около 400 компаний различного профиля в 30 странах мира. Ричард Брэнсон занимает 478-е место в списке богатейших бизнесменов планеты по версии Forbes. Журнал оценил его состояние в \$4,1 млрд.

### **Не только бизнесмен, но и авантюрист**

Помимо бизнес достижений, Брэнсон известен как шоумен и человек-бренд. На счету бизнесмена несколько рекордов Книги Гиннеса. Например, в 1986 г. на собственном судне Virgin Atlantic Challenger II Брэнсон преодолел путь через Атлантику на два часа быстрее

предыдущего рекордсмена. К слову, это была вторая попытка, так как в первый раз судно перевернулось незадолго после отплытия:

*“Я расскажу вам историю о том, как мы впервые попытались переплыть Атлантический океан на яхте. Мы хотели установить новый мировой рекорд пересечения Атлантики. Яхта утонула. Мы построили еще одну, и у нас получилось. Людям нравятся неудачники. После этого я понял, что лучше сначала провалиться, но добиться затем успеха, чем сразу во всем преуспеть!”*

Уже в 1987 году он взялся покорять все тот же Атлантический океан только теперь на самом большом в истории воздушном шаре. Рекорд заключался еще и в том, что это был первый в истории воздушный шар, пересекший Атлантику. В 2004 г. Брэнсон установил рекорд самого быстрого пересечения Ла-Манша: он переплыл пролив на амфибии Gibbs Aquada за 1 час 40 минут и 6 секунд!

Но и это не весь порыв фантазий миллиардера! Например, на открытие салона свадебных платьев, он предпочел надеть свадебное платье. А недавно пассажиров компании AirAsia обслуживала экстравагантная стюардесса: Брэнсон проиграл пари своему конкуренту Тони Фернандесу. Примеряя на себя форму бортпроводницы, на протяжении шести часов полета из Австралии в Малайзию подавал напитки и еду, а также извещал пассажиров о взлете, посадке и высоте полета. Для правдоподобности мужчина побрил ноги и ярко покрасил глаза и губы. При таком раскладе и реклама не нужна! Однажды Брэнсон долго искал, с кем бы заключить пари о том, что он проедет на лыжах совершенно голый. Цена пари была смешна – речь шла о 10 фунтах. Желающих так и не нашлось, но неутомимый бизнесмен все равно выбрал один из самых красивых швейцарских снежных склонов, разделся и в таком виде продемонстрировал свое умение стоять на лыжах. Однажды, ему вздумалось принять ванну, на совете директоров: в тот момент на Рикки была только шляпа и сигара в зубах! Рекламируя Virgin Mobile залезть голышом на строительный кран? Легко! Проехать по самой главной улице Лондона на танке и расстрелять колой биллборд конкурента? Как пить дать! На одном из приемов во время светской беседы Брэнсон схватил и

буквально перевернул Меланию Трамп( да ту самую жену Дональда Трампа!), продемонстрировав тем самым нижнее белье женщины.

В копилке Ричарда Брэнсона множество Экстраординарных поступков, которыми он безусловно гордится.

“Человек - праздник” - ведь иначе назвать Ричарда Брэнсона нельзя! Мало какой бизнесмен решился бы на экстравагантные выходки, но это не о владельце Virgin Group! Он наслаждается жизнью, просто делает, то от чего кайфует, достигая все новых вершин, открывая все новые горизонты:

*“Неважно, какой у вас опыт, образование и что о вас думают окружающие. Жизнь слишком коротка, чтобы долго раздумывать и тратить время на деятельность, которая вам не нравится!”*