

59. Закон продажи

Старенький Продан когда-то служил полицейским. Выйдя на пенсию, переселился за город, занялся огородничеством. Выращивал фрукты, овощи, ухаживал за цветами.

В этом году был необычайно удачным урожаем абрикосов – оранжевых плодов с вкусной ароматной мякотью. Их было так много, что они падали на землю и гнили. Продан потчевал ими родственников, друзей, соседей, а свежие спели-поспевали...

Однажды к нему пришла знакомиться новая соседка. Тоже пенсионерка, по имени Покупана. Раньше она работала менеджером по продажам в продовольственной компании.

Увидев абрикосовое море, женщина воскликнула:

– Ничегошеньки себе товара!

– Это не товар – товары продаются. – Возразил Продан.

А мысленно отметил: “Хм...Почему бы не попробовать? Ничего не происходит, пока не случается продажа. От нее меня отделяет лишь одно предложение о покупке.”

На следующий день он отправился в полицейский участок, где раньше трудился, с ведром фруктов и застенчиво предложил их бывшим сотрудникам. Все восхищались красивыми плодами, но никто не приобрел.

Продан пришел домой расстроенный. Около дома его ждала Покупана, которая сама захотела купить у него лакомство. На радостях Продан даже не знал какую цену поставить! Но, женщина, прекрасно зная, что по чем на базаре, взяла продукт по рыночной стоимости.

Продан поделился с нею своими огорчениями, на что та ответила:

– Скромняга! Ты не в курсе, что потребителя нужно уговорить купить? Устрой им дегустацию, расскажи о пользе фруктов и настаивай приобрести эти обалденно вкусные абрикосы минимум 5 раз! Большинство продаж успешно осуществляются лишь после пятой попытки.

– Я этого не знал... – Смутился Продан.

– Ты не единственный. – Улыбнулась Покупана. – 50% продавцов отступаются после первого предложения о покупке при сложной продаже. И половине из них не удается предложить купить товар даже один раз в простом случае. К сожалению, многие продавцы теряют надежду, когда победа уже практически у них в руках, не делая последней попытки. Так что, отправляйся снова и предлагай 5 раз.

Продан воспользовавшись наставлениями соседки, посетил бывших коллег опять. Теперь он продал целое ведро плодов. А мог бы и два, захвати побольше!

Старичок настолько обрадовался, что захотел поделиться с Покупаной половиной заработка, но она вместо денег попросила еще душистых сочных сладких абрикосов. Продан пригласил ее в гости, угостил домашней едой из собственно выращенной огородины. Чего там только не было: борщ, рагу, соленья и варенья, мармелад, пастила, компот, морс, кисель...

Покидая гостеприимного хозяина, гостя, подмигнув, напоследок отвесила ему очередной ценный совет:

– Просите, и дано будет вам. Успех в торговле не требует чудес. Встречайся с большим числом людей, и твои продажи возрастут. Разбогатеешь!