

Красинский Кирилл

Email - kirill.saletoday@gmail.com

Telegram - @kirill_lkvk

LinkedIn - <https://www.linkedin.com/in/kirill-krasinskiy-410b6414a/>

1. Краткая информация о себе: Магистр права, выпускник НУ ОЮА. Обладаю более чем 5-летним опытом в HR, рекрутинге и консалтинге, специализируюсь на Digital Marketing и E-commerce.

2. Образование и квалификации:

- **Высшее образование:**
 - *Магистр права*, НУ ОЮА
- **Дополнительное обучение:**
 - Курсы личностного роста от Ольги Журбы:
 - "Лидер во мне"
 - "Базовая программа"
 - "Команда"
 - "Лидерская программа"

3. Профессиональный опыт:

- **Со-владелец польского интернет-магазина:**
 - *Период работы:* 2022 - по ныне.
 - **Обязанности:**
 - Рекрутинг и управление HR-процессами
 - Операционное управление отделом маркетинга (20 человек)
 - Участие в стратегическом управлении компанией
 - Ведение первичной бухгалтерии

4. Ключевые компетенции:

- Управление командами до 30 человек
- Digital Marketing и E-commerce
- Бухгалтерская отчетность
- Правовые аспекты ведения бизнеса в Польше
- Рекрутинг и найм персонала
- Стратегическое планирование
- Ведение переговоров

5. Используемые технологии и инструменты:

- ChatGPT
- Google Таблицы
- CRM-системы
- Notion
- Trello

- Things 3

6. Реализованные проекты:

- **Проект 1: Закрытие вакансий в отделе маркетинга**
 - **Задача:** Заполнение позиций от дизайнеров до операционного директора.
 - **Действия:** Сбор информации, составление описаний вакансий, обработка откликов, проведение собеседований, оценка тестовых заданий, онбординг сотрудников.
 - **Результаты:** Успешное закрытие всех позиций в срок и в рамках бюджета, привлечение квалифицированных кандидатов.
- **Проект 2: Операционное управление отделом digital marketing**
 - **Задача:** Обеспечение эффективной работы отдела.
 - **Действия:** Постановка, распределение и контроль задач, управление подотделами, расчет и начисление зарплат.
 - **Результаты:** Поддержание продуктивной и позитивной рабочей атмосферы, достижение целей отдела.

7. Достижения:

- Операционное управление отделом поддержки (30 человек)
- Операционное управление отделом маркетинга (30 человек)
- Полная ответственность за процесс найма в отделе маркетинга

8. Отзывы и рекомендации:

- Отзывы от предыдущих работодателей и коллег доступны по запросу.

9. Владение языками:

- Русский — родной
- Украинский — свободное владение
- Английский — B2
- Польский — B1

10. Опыт в международных проектах:

- Имеется опыт работы в международных проектах и с зарубежными клиентами.