

## **Факторинг**

Факторингом называется популярный и востребованный инструмент, помогающий увеличить оборотный капитал и повысить стабильность компании. Его классическим определением является такая формулировка – финансирование под передачу права денежных взысканий. Максимально просто этот процесс можно описать, как обмен будущего дохода на деньги в настоящем.

### **Преимущества и недостатки факторинга**

Факторинг представляет собой комплекс услуг, включающих в себя финансирование, управление и сбор дебиторской задолженности, а также информационное обслуживание клиентов. Суть факторингового договора заключается в этих функциях и эффективно работает практически во всех сферах.

Для подписания договора на получение факторинговых услуг необходимо предоставить большой перечень документов, что нередко вызывает желание оформить кредит. Однако кредит и факторинг – кардинально разные финансовые операции. Кредит предоставляется на определенный срок, после чего его необходимо вернуть с процентами. Факторинг выкупает дебиторскую задолженность, а потому деньги не подлежат возврату. Финансовые схемы не могут быть без изъянов, что касается и факторинга. Например, не все дебиторские задолженности могут рассчитывать на финансирование. К тому же необходимо собрать большой пакет документации.

## **L'affacturage**

L'affacturage c'est un populaire outil exigé qui aide augmenter le fond de roulement et la stabilité de l'entreprise. Sa définition classique est dans une telle formulation que le financement pour le transfert du droit de l'argent exigé. On peut expliquer ce processus plus facilement comme un échange de revenu futur contre de l'argent présent.

### **Les avantages et les défauts de l'affacturage**

L'affacturage est un complexe de services qui incluent le financement, la gestion et perception des créances clients et aussi le service client d'information. Le fait d'un accord d'affacturage se compose de ces fonctions et il travail efficacement presque dans toutes les domaines.

Il faut accorder une grande liste de documents pour la signature d'un contrat afin d'obtenir des services d'affacturage. Il n'est pas rare que cela évoque le désir prendre un crédit. Pourtant le crédit et l'affacturage ce sont les opérations complètement différentes. Le crédit est donné pour le temps concret après quoi il faut le rendre avec pourcentage. L'affacturage achète la créance client et c'est pourquoi l'argent ne peut pas être rendu. Les schèmes financiers ne peuvent pas être sans défauts, cela concerne aussi l'affacturage. Par exemple, toutes les créances ne peuvent pas être comptées sur le financement. De plus il est nécessaire de ramasser un grand paquet des documents.

Ни одна финансовая схема, разумеется, не совершенна. Например, не каждая дебиторская задолженность может быть профинансирована факторингом. Некоторых партнеров, согласно международным стандартам, придется сразу исключить и не тратить на них время (например, фирмы, работающие меньше полугода). По другим надо собрать прилично дополнительной информации, подтверждающей их платежеспособность (например, историю ваших финансовых отношений). Ну и последнее — не все покупатели решаются работать с продавцом на условиях факторинга, потому что в качестве кредитора не хотят видеть банк или финансовую компанию.

Факторинг работает только с договорами на отсрочку платежа и допускает только безналичный расчет, сроки оплаты покупателем при этом фиксируются. Поэтому не получится использовать факторинг в тех случаях, когда вы заключаете договоры с условием немедленной оплаты, либо оплатить наличными, или же поменять сроки уплаты по простому обоюдному согласию с покупателем.

При этом преимуществ у факторинга намного больше. Он дешевле, а документооборот становится проще благодаря цифровизации. Поэтому спрос на эти услуги будет расти — как и число факторинговых компаний.

**Il est évidemment qu'aucun schéma financier n'est pas idéal . Par exemple, toutes les créances ne peuvent pas être financées par l'affacturage. Il devra exclure tout de suite certains partenaires selon les standards internationaux et ne pas gaspiller le temps (par exemple, les firmes qui travail moins d'un demie-an). En ce qui concerne les autres, il faut ramasser beaucoup d'information complémentaire qui prouve la solvabilité (par exemple, l'histoire de vos relations financières). Et la dernière chose c'est que tous les clients ne se décident pas travailler avec un vendeur sur les conditions de l'affacturage. Parce qu'ils ne veulent pas qu'une banque ou compagnie financière se represanter dans emploi d'un créiteur.**

**L'affacturage ne travail qu'avec des accords liants au report du paiement et il accueille seulement des règlements. En même temps le terme de paiement par un acheteur est fixé. C'est pourquoi on ne réussira pas à utiliser l'affacturage dans les cas où vous concluez des contrats avec la condition de paiement immédiat; quand il faut payer en liquide ou changer les termes de paiement par consentement mutuel.**

**En même temps l'affacturage a beaucoup plus d'avantages. Son prix diminue mais le trafic des documents devient plus facile grâce à numérisation. C'est pourquoi la demande pour ces services augmentera comme et le nombre de compagnies d'affacturage.**

## **Кому необходим факторинг?**

В факторинговых услугах прежде всего нуждаются компании, находящиеся в начале пути становления на рынке в своей отрасли. Без достаточного капитала новички в бизнесе не смогут продвигать продажи, поскольку будут вынуждены ожидать прошлых оплат. Воспользовавшись факторинговыми услугами, компании смогут направить полученные средства на выполнение новых заказов и получать больше прибыли.

Сотрудничество с факторинговыми компаниями в некоторых случаях интересно и для поставщиков, имеющих стабильный успешный бизнес. Факторинг для них может стать еще одним направлением для получения финансирования текущей работы или страхованием от невозврата дебиторской задолженности.

## **Как выбрать партнера?**

Для использования факторинга руководство предприятий должно выбрать надежного фактора. Данную деятельность выполняют коммерческие банки и факторинговые компании. «УМ Факторинг» давно зарекомендовал себя в качестве надежного партнера на рынке Украины, который предлагает выгодные расценки на факторинговые услуги.

## **Qui a besoin d'affacturage ?**

Premièrement ce qui ont besoin de services d'affacturage ce sont les compagnies qui se trouvent au début de leurs activités au marché dans leurs branches. Sans un capital suffisant les débutants à la sphère d'entreprise ne pourront pas avancer les ventes car ils seront obligés d'attendre les paiements passés. Ayant utilisé les services d'affacturage les compagnies pourront diriger des moyens reçus afin d'accomplir de nouvelles commandes et recevoir de grands bénéfices. Dans certains cas une coopération avec les compagnies d'affacturage intéresse les fournisseurs qui ont une stable entreprise à succès. Une coopération dans la domaine de l'affacturage peut devenir une autre direction pour obtenir le financement du travail présent ou une assurance contre le non-remboursement des créances.

## **Comment choisir un partenaire ?**

Pour utiliser l'affacturage la gestion d'entreprises doit choisir un facteur fiable. Cette activité est exercée par les banques commerciales et les compagnies d'affacturage. « Affacturage UM » s'est montré en tant que partenaire fidèle qui propose les tarifs avantageux pour les services d'affacturage au marché ukrainien.