

Почему надо купить курс?

Вы знаете, что такое продажа?

Продажи — это, прежде всего, методы, правила и приемы, заставляющие людей обменивать свои деньги на ваш продукт.

Продажа - это не искусство как принято считать, а обычное ремесло, набор вполне определенных простых навыков, плюс природная смекалка и немного наглости и этого на старте карьеры вполне достаточно, чтобы стать хорошим продавцом.

Представляете, как можно научиться продавать и главное зачем?

Уметь продавать выгодно, это своеобразная инвестиция в себя, все ваши усилия окупятся сполна уже при первой сделке, это реальный путь для получения денег вне зависимости, связана ли ваша профессиональная деятельность с продажами, либо это просто хобби.

Каковы правила успешной продажи?

Их, как вы знаете, бесконечное множество, но у нас срабатывают 2 основных.

Первое правило:

Использовать технологии, наиболее подходящие для конкретного типа продаж, в нашем случае это матрица продаж.

И второе правило:

Входить в телефонную беседу с ярко выраженным желанием услышать потенциального клиента, то есть обладать навыками активного слушания и быть услышанным потенциальным клиентом, то есть применять конкретные, хорошо отработанные техники телефонных продаж.

Какие вопросы нужно задавать самому себе?

Как человек, работающий в сфере продаж далеко не первый год, расскажу о себе и своем видении этого процесса:

1. Что продаю и кому
2. Цель, для чего продаю (выгода компании, клиенту и мне)
3. Что хочу получить для всех упомянутых выше
4. Почему должна это получить
5. Какой итоговый результат будет максимально приемлем для каждого участник процесса.

Итак, если у вас имеются ответы на ВСЕ эти вопросы, вы – непревзойденный ас своего дела, великий продажник и великолепный психолог, то наша команда профессионалов желает Вам и Вашему бизнесу развития и процветания!

А если пока еще «нет», то самое время научиться продавать и посетить курс знатока своего дела, лектора и бизнес-тренера, обладателя кубка за 1-е место по продажам в Европе, сертифицированного лайф-коуч ICU и ICTA, и... просто красивой Женщины,_____. Верьте на слово: приобретенный Вами опыт будет незаменим и в вашем бизнесе в дальнейшем, и в Вашей жизни в целом!

Кому подойдет этот курс?

- Для тех, у кого мало покупают
- Для тех, кто не знает, как БЫСТРО заработать стартовый капитал
- Для торговых агентов
- Для тех, кто никак не может вылезти из долгов
- Для дистрибьюторов МЛМ
- Для руководителей структур МЛМ – Вы сможете обучить этим технологиям Ваших сотрудников и увеличить товарооборот
- Для тех, кто хочет стать виртуозом продаж

Вам не подойдет этот курс, если:

- Вы хотите просто получить больше информации
- Вы не готовы делать что-то более, чем визуализировать успех
- Вы и так все знаете про продажи
- Вы искатель «волшебных таблеток»
- Вы неудачник, у которого всегда все плохо
- Вы вообще не верите тренерам
- Вы считаете продажи чем-то унижительным и недостойным

Рады будем видеть Вас в нашей звездной команде!