

# **Курсы английского языка**

**Кейс по продвижению**

# Исходные данные

- Школа имеет несколько курсов английского.
- Но в рекламе это не отражали. Продвигали просто школу английского.
- Предыдущий SMMщик слил рекламные бюджеты и на протяжении нескольких месяцев не приводил практически клиентов.
- Ужасная лента, после просмотра которой хочется сразу же выйти с профиля.
- В рекламе нет давления на боль клиента.
- Никогда не проводилось никаких акций, скидок. Люди любят “халяву”, поэтому им нужно давать именно это, чтобы завлечь.

# Горячие аудитории

**Возраст** 27 - 45

**Пол** Любой

**Детальный таргетинг с включением аудитории**

**Критерии соответствия пользователей**

Interests: Дизайн интерьера

Industries: Архитектура и инженерное дело

Work employers: Interior Design Ideas

Work positions: Architecture, Architectural designer, Interior Design Consultant

**И соответствия**

Interests: Business English, Бейсик-инглиш, Грамматика английского языка, Language school, Английский язык, Duolingo

**Плейсменты** **Facebook**

Ленты

**Instagram**

Лента, Истории

Нашли две рабочие аудитории:

- архитекторы и дизайнеры;
- те, кто интересуется криптовалютой и изучением английского языка;

# Look-a-like

Так же, работали с аудиторией Lookalike по отправленным заявкам от 1 до 3%.

Если говорить о плейсментах, то по классической схеме размещения тестировалось почти все, что доступно в Facebook, лента Instagram и сторис. Некоторые запуски проводились исключительно в Instagram сторис. Потому что стоимость охвата здесь действительно несколько дешевле, чем стоимость показа в ленте новостей.

## Аудитория

Новая

Сохраненная ▼

### LAL 3% - freelancer

Пользовательская

аудитория:

Lookalike (UA, 3%) - call test form

Местоположение (место

проживания):

Украина: Kiev

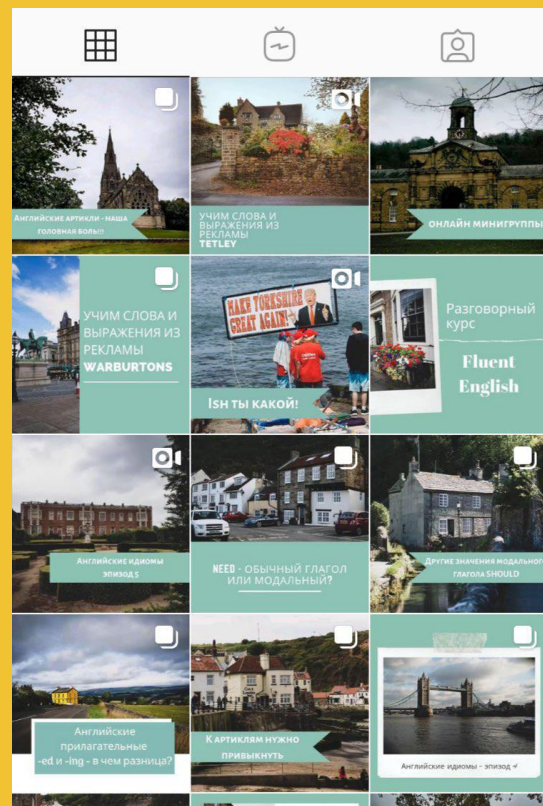
Возраст: 25 - 46

Критерии соответствия:

Интересы: Самозанятость, Удалённая работа, Фрилансеры, Freelancer, Фрилансер или Домашний бизнес, Поведение: Администраторы Страниц Facebook, Администраторы Страниц, связанных с путешествиями и туризмом, Администраторы спортивных Страниц, Администраторы Страниц розничных магазинов, Администраторы Страниц, связанных с едой и ресторанами, Администраторы Страниц сообществ и клубов, Администраторы Страниц компаний или Администраторы Страниц, связанных со здоровьем и красотой, Работодатель: Work from home, Родители: Родители (Все)

Редактировать

# Оформление до и после



1. Клиент с фейсбука дешевле и быстрее находился, нежели с инстаграма.
2. Лучше всего давать людям “халяву”, уникальные предложения с ограничением по времени. Очень хорошо стимулирует на продажу.
3. В нашем случае у клиента несколько курсов английского разной сложности и с отличием в цене. Поэтому лучше всего запускать на каждый курс разные РК на разные аудитории, выявлять боли каждой аудитории и давить на них.

## **Нюансы в продвижении курсов английского**

# Что по итогу ?

1. Потрачено 300\$ на рекламу + 300\$ в месяц на наши услуги
2. Привлечено 214 заявок, из которых 57 успешно закрылось в продажу.
3. Средний чек с одной продажи - 150\$ в месяц, где-то больше, где-то меньше. Зависит от уровня курса. Клиент остается на 5 месяцев (столько длится курс) и оплачивает каждый месяц 150\$.
4. Данный поток клиентов, которые закрылись в продажу на протяжении 4 месяцев должны принести по 8550\$ в месяц.

|            |                                        |            |                                             |            |                                          |            |                                        |
|------------|----------------------------------------|------------|---------------------------------------------|------------|------------------------------------------|------------|----------------------------------------|
| <b>ROI</b> | ОКУПАЕМОСТЬ ИНВЕСТИЦИЙ<br><b>2199%</b> | <b>CTR</b> | ИЗ ПОКАЗОВ В КЛИКИ<br><b>1.47%</b>          | <b>CTC</b> | ИЗ КЛИКОВ В ДЕЙСТВИЯ<br><b>17.77%</b>    | <b>CTB</b> | ИЗ ДЕЙСТВИЙ В ПОКУПКИ<br><b>26.64%</b> |
| <b>CPM</b> | ЦЕНА ЗА 1000 ПОКАЗОВ<br><b>292.8 ₺</b> | <b>CPC</b> | ЦЕНА ЗА 1 КЛИК<br><b>19.9 ₺</b>             | <b>CPA</b> | ЦЕНА ЗА 1 ДЕЙСТВИЕ<br><b>112.1 ₺</b>     | <b>CPS</b> | ЦЕНА ЗА 1 ПРОДАЖУ<br><b>421.1 ₺</b>    |
|            |                                        | <b>APV</b> | СРЕДНИЙ ЧЕК ЗА 1 ПОКУПКУ<br><b>9680.6 ₺</b> | <b>APC</b> | СРЕДНИЙ ЧЕК ЗА 1 ВИЗИТ<br><b>458.3 ₺</b> |            |                                        |

Желаете увеличить свои продажи и количество заинтересованной аудитории на вашем аккаунте? Обращайтесь к нам и мы принесем вам хороший результат.

Связаться можно:

- ▶ [instagram.com/alex.brizzi](https://www.instagram.com/alex.brizzi)
- ▶ [vk.com/alex.brizzi](https://vk.com/alex.brizzi)
- ▶ [t.me/alexbrizzi](https://t.me/alexbrizzi)
- ▶ По телефону: +380990662977
- ▶ Наш сайт: <http://wildup.tilda.ws/>

