

Что у вас - бизнес или работа? Чем отличается работа на себя от бизнеса?

Бизнес и самозанятость: путаница, царящая в головах наших сограждан по этому вопросу, поражает воображение. Всё больше становится частнопрактикующих стоматологов, нотариусов, сантехников и других граждан, самолично выплачивающие налоги дорогому во всех отношениях государству. Являются ли они владельцами своего микробизнеса?

Приходится признать, что нет.

Что вообще отличает бизнес от самозанятости? Два момента:

1. Используются ресурсы только одного человека, либо его семьи при самозанятости. Напротив, при ведении бизнеса мы наблюдаем наем работников, привлечение кредитных средств банков, и других финансовых учреждений, аутсорсинг, лизинг и прочие способы использовать для развития не только свои потенциал. Сама возможность развития для одного человека, пусть самого блестящего профессионала, как ни грустно, ограничена.

2. Ваш бизнес работает, когда Вас нет. Это, разумеется, не так в период стартапа, когда от начинающего бизнесмена требуется выкладываться по-полной. Но он всё равно предвидит получение пассивного дохода при минимальных затратах собственного времени и сил в дальнейшем, либо, возможно, продаже бизнеса, для получения прибыли. Самозанятый специалист, при всём уважении, продать свой бизнес не может, так как его дело – это он сам. Уходя вечером с работы, он останавливает своё дело. В этом смысле, он даже более уязвим, чем наемный работник, которого подстрахует его коллега, если тот заболеет или уедет в отпуск.

По статистике, 90% наемных работников никогда не станут самозанятыми. А из 10 самозанятых только один ступит на путь создания настоящего бизнеса.