

Olesia Landar

Sales and Support



Освіта (2008–2024)

Національний педагогічний університет імені Драгоманова
(факультет політичних наук та права)

КУРСИ ТА СЕРТИФІКАТИ

- Інтернет-маркетинг
- Управління продажами / Керівництво командою
- Художні навички: барельєф, гончарство, акварель, флористика, дизайн одягу
- Коучинг (ICF), інвестиції в криптовалюту та трейдинг



Досвід

(08.2012 – 01.2016)

ВИКОНАВЧИЙ ПОМІЧНИК

Український Медіа Холдинг (УМН)

Адміністративна підтримка, комунікації, планування

(05.2018 – 2021)

МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ

2GIS – Активні продажі, CRM, щоденні зустрічі з клієнтами, налагодження партнерських відносин

(11.2021 – 04.2022)

КЕРІВНИК ВІДДІЛУ ПРОДАЖІВ

2CONTROL – Управління командою, стратегія продажів, мотивація та внутрішні заходи

- Відносини з партнерами, контроль KPI, CRM

(05.2022 – 06.2024)

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

FXMAC – польська медіагрупа (тема – інвестиції)

- Продажі для компаній з інвестиційно та криптовалютного направлення (ЄС, США, Україна)
- Платформи: медіасайти (ENG, PL, ES), YouTube
- Участь у європейських офлайн-заходах

(01.2025)

ЗАСНОВНИК КРЕАТИВНОЇ СТУДІЇ – OL CREATIVE

- Створила особистий бренд і запустила креативну студію.
- Організовувала семінари, виставки, мистецькі заходи та дитячі табори.
- Продаж творів мистецтва, партнерство з салонами та бізнес-клубами.
- Повна відповідальність: побудова спільноти, соціальні медіа, маркетинг, бюджетування, оподаткування.
- Планування та проведення заходів, креативні концепції, логістика, комунікації.
- Координація партнерських відносин з галереями, бізнес-клубами та культурними установами.
- Розробка маркетингових стратегій, просування в соціальних мережах та PR-кампаній.
- Управління продажем творів мистецтва та підтримка відносин з колекціонерами та партнерами.



Про мене

Динамічний професіонал з досвідом у сфері продажів, організації заходів та креативних проєктів, націлений на досягнення результатів та інновацій.



Contact



+38 0664522250



Olesia_Landar



olbasrelief@gmail.com



Kraków, Poland



Skills

- Project & Team Management
- B2B/B2C Sales, CRM, Presentations
- Event Organization, Creativity
- Client Relations
- Communication, Strategy, Marketing



МОВИ

- Polish — Intermediate
- English — Intermediate
- Ukrainian — Native
- Russian — Native